

**СМЯТЕНИЕ
УМОВ**

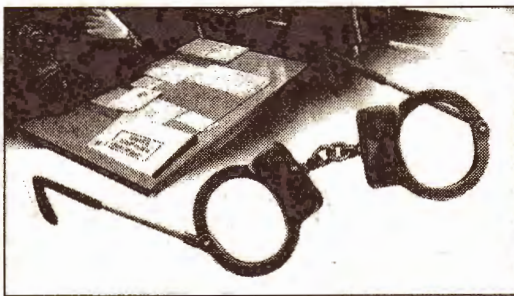
В колеблющемся состоянии в Беларуси находится примерно половина электората

стр. 4

**НЕОКОНЧЕННАЯ
ПЬЕСА ДЛЯ МИЛИЦИИ
И ДИКТОФОНА**

Магнитофонная пленка стала свидетельством «служебного рвения» блюстителей порядка

стр. 6

**«ВСЕ ЖДУТ ЗОЛОТА,
НО ЕГО ТАК ТРУДНО
ЗАВОЕВАТЬ!»**

Интервью Екатерины Карстен — единственной олимпийской чемпионки суверенной Беларуси

стр. 15



БИРЖИ И БАНКИ

<http://www.bdg.minsk.by>

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№45 (583) №835 13 сентября 2000 года

Газета основана в 1992 году

среда

Белорусский форпост в Ираке

опальная держава может стать «лакомым кусочком», на который имеет виды и Беларусь



Главное — вовремя место застолбить

Андрей МАХОВСКИЙ

Открытие белорусского посольства в Ираке наконец стало реальностью.

В конце прошлой недели в эту страну отправился временный руководитель нового дипломатического представительства. Им стал сотрудник МИД Игорь Сырец, возглавлявший до последнего времени отдел Западной Европы в управлении Европы внешнеполитического ведомства Беларуси. Возможно, этот страный выбор объясняется тем, что Игорь Сырец хорошо знает арабский язык. А «акклиматизироваться» ему наверняка поможет первый заместитель главы администрации президента РБ Владимир Заметалин, который тоже вылетел в Ирак. И не только он.

Любопытно, что о таком важном событии в белорусско-иракских отношениях официально практически ничего не сообщалось. Посол Беларуси в Ираке пока не назначен. По словам пресс-секретаря МИД Павла Латушко, Игорь Сырец отправлен в эту страну на правах временного поверенного. Ему предстоит выполнить всю черновую работу, связанную с

созданием посольства. Как говорят специалисты, дело это — очень сложное, тем более что начинать предстоит практически с нуля. Нужно найти и арендовать подходящее помещение, позаботиться о жилье для сотрудников посольства, сформировать штат диппредставительства. Всем этим и займется временный поверенный, дабы полномочный посол приехал на все готовое и не отвлекался на решение организационных проблем.

Впрочем, задача МИД по организации посольства в Ираке может существенно упроститься, поскольку вместе с представителем внешнеполитического ведомства в эту страну отбыла достаточно мощная «группа поддержки». Если верить сообщениям иракских газет, помимо Заметалина в нее входит «известный белорусский предприниматель» президент «ИнфоБанка» Виктор Шевцов. У этого банка достаточно тесные связи с фирмой «Белметалэнерго», которая в соответствии с решением правительства РБ получила эксклюзивные права на торговлю с Ираком белорусскими товарами. Это же решение запрещает всем остальным субъектам хозяйство-

вания Беларуси осуществлять поставки своих товаров в Ирак и признает незаконным экспорт белорусских товаров белорусскими предприятиями.

Что же касается непосредственно Заметалина, то, согласно официальной информации МИД, он отправился в Ирак для «реализации решений второго заседания смешанной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, направленных на увеличение белорусского экспорта». Как известно, Владимир Заметалин лично патронирует все проекты, связанные с сотрудничеством с Ираком, и является главой белорусско-иракской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. Причем он поддерживает с руководством этой страны не только очень тесные деловые контакты, но и личные.

Судя по всему, торговля с Ираком развивается весьма успешно. Если за прошлый год товарооборот составил Usd 2 млн, то за пять месяцев нынешнего года он вырос до Usd 6 млн. Кроме того, в начале года успешно для Беларуси был проведен тендер на поставку в Ирак 500 тракторов.

Белорусские торговые отношения с этой страной развиваются в рамках программы, предусматривающей получение нефти в обмен на продовольствие. Правительство РБ считает Ирак очень перспективным рынком, ведь именно сейчас ООН понемногу снимает экономические санкции, направленные против этой опальной державы. По мнению Владимира Заметалина, страна, которая сумеет закрепиться на иракском рынке, может получить значительные преимущества. Ирак «изголодался» по зарубежным товарам, и его рынок за очень короткие сроки способен поглотить достаточно большое количество импорта. В настоящее время на рассмотрении в ООН находится очередной белорусско-иракский контракт, в котором фигурируют суммы уже в несколько десятков миллионов долларов.

В борьбе за иракский рынок Беларуси приходится выдерживать жесткую конкуренцию с Россией и Китаем. Именно этим, по утверждениям Владимира Заметалина, вызвано особое внимание, с которым власти относятся к развитию отношений с Ираком.

Касьянова «подкосили»

ОТДЕЛ МЕЖДУНАРОДНОЙ
ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

В России снова скандал. Евгений Киселев в воскресных «Итогах», а газета «Сегодня» в понедельник предали гласности документы о совершенной нынешней весной сделке между МПС, Минфином и неким кипрским оффшором Felirio Trading, в результате чего бюджет якобы недосчитался Usd 13 млн. Журналисты утверждают, что подобные сделки стали возможны из-за уступок, на которые пошел премьер Михаил Касьянов в ходе переговоров с Лондонским клубом кредиторов.

Суть железнодорожно-финансовой сделки, о которой рассказали СМИ холдинга «Медиа-Мост», состоит в следующем. 31 марта Михаил Касьянов, тогда первый вице-премьер и министр финансов, подписал от имени минфина договор №01-01-06/26-311 об уступке требованиям по долгу МПС в размере Dem 77,7 млн перед минфином (то есть бюджетом) оффшорной кипрской компании Felirio Trading. Проще говоря, минфин как бы поручил киприотам «выбить» свой долг из железнодорожников.

Касьянов, конечно, не мог так просто отдать все Dem 77,7 млн директору Felirio Андреасу Софоклеусу. Взамен «живых» денег киприот передал минфину пакет ценных бумаг PRIN, которые, как известно, соответствуют части советского внешнего долга западным банкам и фондам. PRIN котируются на Лондонском межбанковском рынке, и означенный пакет на момент подписания договора стоил Usd 26 млн. Передаваемый же Felirio долг МПС при пересчете с марок на доллары стоил Usd 38,4 млн.

Получается, что Касьянов просто подарил Felirio более Usd 12 млн «железнодорожных» денег. А поскольку он и глава МПС Николай Аксененко — хозяйственники опытные, напрашивается вывод, что такой «подарок» они наверняка сделали не без выгоды для себя. В указанной схеме были задействованы также оффшорный Business Mediterranean Bank Ltd. (Наургу), МДМ-банк и Внешэкономбанк.

Прямо обвинить Касьянова в воровстве казенных денег

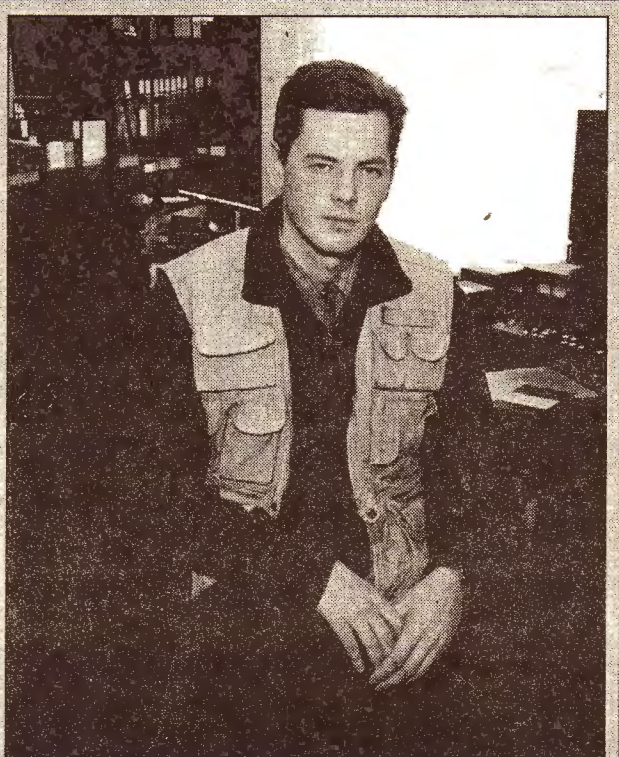


Журналисты не дадут расслабиться

ни «Итоги», ни «Сегодня» не решились: у журналистов нет документов, свидетельствующих о том, что сделка была доведена до конца, не говоря уже о доказательствах перечисления маржи на личные счета. Так что максимум, о чем пока можно говорить, так это о вопиющей некомпетентности Касьянова (если, конечно, сделка состоялась), особенно с учетом того, что зажиточное МПС вовсе не отказывалось погасить долг перед Минфином (а такие документы есть), и передавать его Felirio не было никакой необходимости.

С другой стороны, объяснить происхождение материалов нетрудно. Как известно, «Медиа-Мост» давно уже выступает с критикой так называемой кремлевской семьи, к которой относят и Касьянова, и Аксененко, и главу МДМ-банка Александра Мамута, и президента Владимира Путина. Не случайно, видимо, особый упор сделан и на дату заключения сделки — 31 марта, что может служить намеком на то, что сделка стала своего рода платой президента команде, приведшей его к победе на выборах.

Следует также отметить усилившиеся в последнее время слухи о грядущей отставке Касьянова и замене его то ли вице-премьером Алексеем Кудриным, то ли министром экономики Германом Грефом, то ли секретарем совета безопасности Сергеем Ивановым. Мировая цена на российскую нефть в размере Usd 28 за баррель сделала работу в правительстве сегодня непильной и потому чрезвычайно привлекательной: исполнить бюджет, рассчитанный из Usd 18 за баррель, чрезвычайно легко, то есть ругать и устраивать проверки не будут, и можно спокойно решать, куда девать «лишние» Usd 10.



7 июля пропал наш коллега, оператор ОРТ Дмитрий Завадский. Просим тех, кто что-либо знает об этом преступлении, обращаться в редакцию:

216-25-85, 285-08-96

Были бы деньги...

ОТДЕЛИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Сегодня у Александра Лукашенко состоится масштабное совещание, на котором будут утверждены основные социально-экономические параметры на будущий год и проект государственного бюджета. В понедельник президент обсуждал все эти вопросы с премьер-министром Владимиром Ермошиным.

Пресс-служба главы государства сообщила, что ход исполнения бюджета позволяет надеяться, что основные бюджетные параметры в 2000 году будут выполнены. Между тем Министрство финансов настроено куда менее оптимистично. Судя по отчетам Минфина, в нынешнем году ситуация с бюджетом как никогда сложная. По сообщению Интерфакса, доходы бюджета за семь месяцев выполнены только на 51%. Хуже всего обстоят дела с акцизами и таможенными пошлинами. Годовой план по акцизам выполнен только на 33%.

ВЛАСТЬ

Сложное положение с поступлением бюджетных доходов может сказаться и на финансировании бюджетного дефицита. По плану он должен составить ВуБ 118 млрд. Минфин признает, что ВуБ 36 млрд на его финансирование не хватает.

Однако, несмотря на все сложности, власть пока еще твердо придерживается избранного курса. Во время предварительного обсуждения с премьером Лукашенко в целом одобрил планы правительства. Серьезные проблемы могут возникнуть у правительства только в связи с необходимостью реализации президентской идеи насчет повышения заработной платы. Как известно, накануне выборов Лукашенко пообещал существенно повысить зарплату в стране. Между тем уже сейчас Минфин испытывает серьезные проблемы с финансированием основных бюджетных расходов, а погасить долги по зарплате правительству удалось лишь ценой максимального напряжения, и только обратившись за помощью к коммерческим банкам.

СОСЕДИ

Столица-призрак

ОТДЕЛИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Ни за что не развалится Союз Беларуси и России (или как там он сейчас называется?). Вроде бы и таможенный контроль с обеих сторон возобновляется, и общие программы не выполняются... Но не это ведь главное. А главное, что есть кому думать не о всяких там досадных мелочах в союзнических отношениях, а о глобальном. Например, о выборе столицы этого нерушимого союза.

На днях в Смоленске состоялось первое заседание Народного собрания. Его участники выразили активное желание поучаствовать в становлении Союзного государства России и Беларуси. Для начала они предложили объявить его столицей свой родной город. Соответствующее послание участники собрания направили президенту РФ Владимиру Путину.

В белорусском представительстве исполкома союза это

событие корреспонденту «БДГ» прокомментировать затруднились, заявив, что вопросом не владеют. Справедливости ради надо сказать, что Народный собор — орган, не наделенный ровным счетом никакими полномочиями и, как следствие, малопроductивный. Его целью является что-то вроде «достижения единения власти с обществом». Решения этого органа носят в лучшем случае консультативный характер, так что неведение белорусской стороны по поводу его инициатив простительно. Хотя, как рассказывают смоляне, возможность объявления Смоленска столицей союза и размещения в этом городе союзных структур вполне серьезно изучалась белорусской стороной. Причем с выездом на место возможной дислокации представителей союзного парламента и других важных союзных образований. Правда, визит этот вроде бы закончился ничем, так что сегодня столичные перспективы Смоленска весьма призрачны.

Кто кому переплатил?

Конституционный Суд решает «квартирный вопрос»

МАРИЯ ЯРОВЕНКО

На прошлой неделе Конституционный Суд вынес решение «О плате за пользование жилыми помещениями и техническое обслуживание жилищного фонда». Внесет ли оно ясность в порядок оплаты жилья, сказать трудно. Но одно очевидно: государство не может заставить своих граждан платить за жилье по рыночным ценам, опасаясь социальных потрясений. Приходится искать обходные и менее болезненные пути. Результат — полная неразбериха в системе оплаты жилья.

С инициативой рассмотреть «жилищный» вопрос в КС обратились парламентская комиссия по законодательству и граждане. Предметом рассмотрения стало постановление «Об упорядочении расчетов населения за пользование жилыми помещениями и коммунальными услугами». Как известно, сегодня наниматели жилых помещений должны платить за «пользование жилым помещением» (своеобразная «арендная плата» и техобслуживание), а собственники приватизированного жилья — только за «техническое обслуживание жилого дома» (инженерные коммуникации, подъезды и т.п.). Размер платы и в том и в другом случаях исчисляется исходя из общей площади занимаемого жилья. То есть собственники и наниматели платят одинаковую сумму.

Это, по словам судьи-докладчика КС Риммы Филиппчик, и стало одной из причин многочисленных жалоб граждан.

КС пришел к выводу, что владельцы приватизированного жилья должны вносить плату по иному принципу. Согласно Закону «О совместном домовладении» они имеют собственную долю в общем нежилом имуществе (подъезд, лифт, придомовая территория и т.п.) и должны оплачивать расходы по содержанию и ремонту общей собственности пропорционально этой доле. Однако при принятии постановления правительства эта норма не была учтена. Обладатели приватизированных квартир вынуждены платить за техобслуживание столько же, сколько платят наниматели за пользование жилплощадью.

А теперь о причинах неразберихи. Сыр-бор вокруг размеров квартиплаты разгорелся потому, что благодаря правительственному постановлению в стране возникло понятие «излишки жилой площади». Заботливое государство, опекая своих нищих граждан, не может увеличить квартплату хотя бы до уровня ее себестоимости и поэтому вводит т.н. «нормы». Если на каждого члена семьи приходится больше, чем 20 кв.м (плюс 10 кв.м на всю семью), то «излишек» оплачивается по гораздо более высокой цене. Под данное правило, как это ни парадоксально, попадают и собственники жилья, для которых плата за техобслуживание рассчитывается с учетом пресловутых «излишков». Иначе как нонсенсом это не назовешь. Сла-

ва Богу, у нас и в Гражданском кодексе предусмотрено право граждан иметь в собственности жилье ЛЮБЫХ размеров.

Однако поскольку ни граждане, ни депутаты не являются субъектами, имеющими право инициировать рассмотрение в КС дел с вынесением заключения о конституционности того или иного нормативного акта, КС принял решение рекомендательного характера. Это значит, что нынешний, весьма запутанный порядок начисления квартирной платы будет сохраняться до тех пор, пока парламент и правительство не обеспечат выполнение Закона «О совместном домовладении» и не устроят терминологическую путаницу в законодательстве.

Кроме того, КС предложил при решении вопроса об оплате жилья более полно учитывать «принцип социальной справедливости». Например, в случаях, когда «излишнюю» жилплощадь малообеспеченный гражданин занимает по объективным обстоятельствам (например, вследствие смерти членов семьи). По мнению Риммы Филиппчик, принцип адресной помощи здесь не совсем приемлем. Для таких людей необходимо предусмотреть льготы. Как и для тех, кому государство в свое время предоставило за определенные заслуги или по состоянию здоровья дополнительную жилплощадь. Правда, реализовать это предложение будет весьма проблематично: в неофициальных комментариях чиновники признают, что новая система оплаты жилья неизбежно приведет к перераспределению жилого фонда, иначе социальная справедливость доведет его до полного износа.



«А я говорю, постой, говорю, а ты — говоришь снова»

СОЮЗ

Слов не хватает

ОТДЕЛИНФОРМАЦИИ «БДГ»

В Министерстве экономики «созрел» проект указа президента, название которого неподготовленного человека может повергнуть в шок. Речь идет «О подготовке соглашения РБ и РФ по урегулированию вопросов, связанных с ликвидацией Союза Беларуси и России».

Впрочем, приверженцы славянской интеграции могут спать спокойно. Как разъяснили в исполкоме Союза Беларуси и России, подготовка этого указа не означает, что Беларусь кардинально меняет внешнеполитический курс. Сближаться с Россией мы будем по-прежнему и даже, может быть, еще интенсивнее, чем раньше. Проект президентского

указа призван урегулировать достаточно мелкие технические вопросы. Дело в том, что Союза Беларуси и России сейчас уже не существует. Как известно, в конце минувшего года был подписан договор о создании Союзного государства, вступивший в силу в январе 2000-го. Соответственно поменялись названия и функции некоторых союзных органов. Так, тот же исполком Союза теперь будет называться постоянным комитетом Союзного государства.

Вообще же, в белорусско-российских союзнических отношениях немудрено запутаться даже сведущему человеку. Беларусь и Россия так часто заключали всякие договоры — один судьбоноснее другого, что теперь даже старики не могут сходу вспомнить, сколько союзных

образований было создано за последние несколько лет и как они все назывались. На всякий случай мы напоминаем об этом читателям.

2 апреля 1996 года был подписан договор об образовании Союзности Беларуси и России. Этот день оказался столь судьбоносным, что стал праздником — Днем единения. В первую годовщину «сообщничества» в Москве был подписан другой договор — об образовании Союза Беларуси и России. Но и это название надолго не задержалось. Если белорусско-российское единение и дальше пойдет такими стремительными темпами, то у союзников скоро может исчезнуть фантазия. Поди попробуй каждый год придумать новые названия. Тут уж никаких слов не хватит!

ИНИЦИАТИВА

Горе-заявители

ОЛЬГА ТАРАСЕВИЧ

Зачинателями титанического труда под скромным названием «заявление» стали генеральный директор фирмы «Итера-Бел» Владимир Александрович, президент закрытого акционерного общества «Белнефтегаз» Роман Ананьев и начальник следственного комитета МВД Леонид Глуховский. Все эти почтенные господа являются депутатами Палаты представителей и все они намерены вновь принимать участие в парламентских выборах. Судя по информации, озвученной Белорусским телевидением, заявление призывает участников избирательной кампании объединиться на платформе любви к нынешним властям и отправиться на штурм сердец избирателей под общими знаменами.

По нашим сведениям, руководство Палаты представителей о заявительной активности депутатов узнало только из выпуска теленовостей. Не оказалось текста таинственного заявления и в пресс-



Равнение на власть!

службе парламента. Более того, даже сами подписанты, которых, кстати, набралось уже 11 человек, при себе экземпляра не имели.

Разговор с инициатором появления этой бумаги депутатом Романом Ананьевым оказался совершенно очаровательным. Г-н Ананьев очень эмоционально говорил о том, каких успехов добились власти в стабилизации экономической и политической ситуации. Он рассуждал о том, что в период предвыборной кампании кандидатам, поддерживающим политику...

— Извините, г-н Ананьев, я не расслышала. Кандидатам, поддерживающим кого?

— Ну, конечно же, политику президента! Кого же еще

можно поддерживать?! Надо, чтобы и другие кандидаты присоединились к нашему заявлению!

Страстный телефонный призыв г-на Ананьева к остальным кандидатам присоединиться к заявлению произвел на меня неизгладимое впечатление. Особенно после того, как выяснилось, что у г-на Ананьева тоже нет этого заявления. «Был экземпляр, но я его уже кому-то отдал», — сказал он. — Слушай, позвони завтра, может, в компьютере файл остался...».

Только для желающих присоединиться к эпистолярному шедевру кандидатов корреспондент «БДГ» все-таки разыскал таинственный документ. Подписанты заявления «Мы хотим вместе с вами строить цветущую Беларусь» говорят о намерениях добиваться высокоморальности каждого чиновника, о поддержке А.Г., борющегося с преступностью и коррупцией. Штампы об отсутствии межконфессиональных конфликтов сопровождаются стилистическими новациями типа: «оппозиция, стремящаяся расправиться с народовластием».

Так что присоединяйтесь к заявлению, господа кандидаты! Присоединяйтесь...

КАДРЫ

Кнутом и пряником

в решении кадровых вопросов белорусский президент, как всегда, оригинален

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

Александр Лукашенко отступил от своего обычного назначения делать кадровые назначения по пятницам. Как сообщила пресс-служба президента, в понедельник глава государства назначил на новые должности трех человек. Самым примечательным фактом стало возвращение в президентскую команду опального экс-губернатора Могилевщины Александра Куличкова.

Еще один заместитель появился у министра иностранных дел Урала Латыпова — им стал белорусский посол в Болгарии Александр Герасименко. По словам пресс-секретаря МИД Павла Латушко, «это кадровое усиление Министерства иностранных дел. Александр Герасименко является опытным человеком и хорошим специалистом. Он долго проработал в органах государственного управления, в том числе имеет большой опыт дипломатической работы».

Наконец исчезла и вакансия, образовавшаяся после громкой отставки начальника главного правового управления администрации президента Александра Пласковича. Долгое время на должность начальника ГПУ прочили руководителя Центра законопроектной инициативы при президенте Юрия Андреева. Однако Александр Лукашенко сделал иной выбор. Начальником ГПУ назначен бывший заместитель министра юстиции Владимир Голованов.

Но, пожалуй, самое неожиданное из всех назначений — обретение президентом нового помощника. Им стал бывший губернатор Могилевской области Александр Куличков. Напомним, что Куличков был смещен с губернаторского поста с крупным скандалом. Решение о его увольнении Лукашенко принял прямо на очередном совещании с вертикалью. Куличков был публично обвинен президентом во всех смертных грехах и чуть ли не в экономическом саботаже. А когда попавший в немилость губернатор захотел оправдаться, Лукашенко ве-

лел охране «помочь этому человеку покинуть зал». Нового председателя облисполкома — Михаила Дражина — при назначении специально предупредили о том, что он должен исправить ошибки предшественника. Вроде бы по приказу президента в Могилевской области даже затеяли специальное расследование по деятельности экс-губернатора. Но, судя по всему, ничего крамольного не нашли. Во всяком случае, Лукашенко посчитал возможным назначить человека, которого обвинял в коррупции, своим личным помощником. Вот и гадай теперь, когда президент ошибся. Да и ошибся ли?

**КОНСУЛЬТАЦИИ
ПО ИММИГРАЦИИ
В ШВЕЦИЮ
И КАНАДУ**
Отдых по всему миру

216 22 04
216 22 36



Лиц. МсиТ 465/1 от 28.01.2000

Качество связи ОТ



Velcom - единственный оператор стандарта GSM в Беларуси. Мы предлагаем Вам эксклюзивное качество связи в Минске и еще 19 городах республики, а также на протяжении всей трассы Брест-Москва.

Мы предлагаем международный роуминг с 74 операторами в 43 странах мира. Вы также можете воспользоваться нашими услугами по передаче факсов и данных.

Компания Velcom и ее официальные представители предлагают большой выбор новейших моделей сотовых телефонов от ведущих мировых производителей.

За более подробной информацией о предлагаемых нами услугах Вы можете обратиться к дилерам компании Velcom в Вашем городе или посетить нас по адресу: г. Минск, ул. Мельникайте, 14. Наши телефоны: 217-84-93, 411 (с мобильного телефона).

ПРИХОДИТЕ В VELCOM И ПРИГОТОВЬТЕСЬ К СЮРПРИЗАМ!

Смятение умов

половина электората — колеблющиеся

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ,
АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

Независимый институт социально-экономических и политических исследований завершил обработку данных, полученных в ходе последнего социологического опроса, который проводился в августе нынешнего года. В пятницу его результаты были представлены координационной Раде демократических сил. Сейчас самая актуальная тема — отношение граждан Беларуси к предстоящим парламентским выборам. Результаты социологического опроса комментирует руководитель НИСЭПИ Олег МАНАЕВ.

— Радикально настроенные оппозиционеры развернули кампанию бойкота предстоящих парламентских выборов. Как к этой идее относятся граждане страны?

— Несмотря на некоторые изменения настроений в обществе, которые мы наблюдаем за последний месяц, все-таки нельзя говорить о том, что идея бойкота победила. Я бы не стал с уверенностью заявлять, что более 50% избирателей не придут на выборы. Мы предлагали ответить на четыре вопроса, сформулированных с разного уровня жесткостью. Если исходить из ответов на все из них, получается, что людей, которые готовы пойти на выборы, больше тех, кто на выборы не пойдет. Доминируют же пока неопределившиеся.

На наш вопрос: «Осенью 2000 года состоятся парламентские выборы. Будете ли вы принимать в них участие?» — ответ «Буду участвовать в выборах» дали 53,7% опрошенных.

«Не буду участвовать» — ответили 12,2%. Но при формулировке вопроса: «Если власти не выполнят требований, выдвинутых оппозицией и ОБСЕ, будете ли вы участвовать в выборах?» — «Да» ответили 44,3%, вариант «Не буду участвовать» выбрали 17,5%. Еще более жесткая формулировка: «Если оппозиция примет решение бойкотировать выборы из-за невыполнения выдвинутых условий?». Не поддержат этот бойкот и считают, что участвовать в выборах надо в любом случае, 42,3% опрошенных, поддержат — 13,7%. Наконец, самая жесткая формулировка вопроса: «Если международное сообщество заявит о непризнании результатов выборов из-за невыполнения требований оппозиции и ОБСЕ?». В этом случае участвовать в выборах готовы 39,1%, не будут участвовать — 18,2%. Причем по всем четырем характеристикам очень много сомневающихся.

— Можно ли определить количество убежденных сторонников и убежденных противников выборов?

— Для этого нужно просто посмотреть, сколько человек на все четыре вопроса ответили «да» или «нет». Соотношение получается примерно 1:10. 25,7% опрошенных ответили, что они пойдут на выборы в любом случае, а 2,1% в любом случае на выборы не пойдут. Учитывая, что у нас ошибка выборки составляет примерно 2%, число людей, бойкотирующих выборы, вообще падает в ошибку.

— Судя по всему, сейчас ситуация очень неопределенная?

— Самое главное — это количество колеблющихся. Их сейчас примерно две

трети. Поэтому делать прогнозы очень рискованно.

— Как может повлиять на отношение к выборам недавнее решение венской конференции? Разобраться в многочисленных толкованиях этого решения «среднему» человеку, наверное, очень сложно.

— Хороший вопрос, но вы частично на него сами ответили. Если этот документ можно толковать как в пользу участия в выборах, так и в пользу их бойкота, то тогда все упирается в то, чья интерпретация окажется убедительнее. То есть вопрос — в доступе к электорату. Стопроцентный доступ к нему имеет власть. Поэтому очень сложно предположить, что интерпретация, предложенная наиболее радикальной частью оппозиции, дойдет до широких слоев электората. Конечно, до выборов остается еще полтора месяца, и сторонники бойкота обещают, что они обойдут миллион квартир и поговорят с каждым. Может быть, это получится. Но пока у властей гораздо больше возможностей.

Мне кажется, что по-настоящему активная, агрессивная кампания агитации за выборы властями еще не начата. Я думаю, что в ближайшее время она начнется. Очень важным элементом станет интерпретация решения венской конференции. И если власти развернут активную кампанию агитации за выборы, то их интерпретация, я считаю, для широких слоев электората окажется убедительнее.

— Насколько нормальна ситуация, когда за полтора месяца до выборов две трети избирателей не определились, будут ли они в них участвовать?

— Число колеблющихся за такой короткий срок до начала выборов обычно не пре-



вышает четверти, а перед самими выборами колеблется от 10 до 15%. Поэтому у нас — абсолютно ненормальная ситуация.

— Может быть, это связано с кампанией бойкота выборов?

— Я бы не стал это объяснять только конкретной политической ситуацией лета 2000 года в Беларуси, тем, что кто-то выступает за бойкот, кто-то — за выборы. Это всего лишь один из факторов. Прежде всего я бы обратил внимание на то, что в умах людей — вообще смятение. Причем это касается не только выборов, но и, как показывают многие другие опросы, экономики, политики, отношения к Лукашенко, к Западу. Очень типичная ситуация, когда человек отвечает на один вопрос «да», и на тот же вопрос, но с измененной формулировкой, — «нет». Мы задаем вопрос: «Вы выступаете за независимость Беларуси?». «Да» отвечают две трети. Мы спрашиваем: «Хотите ли вы союза с Россией?» — опять «да» говорят те же две трети. Это, в общем-то, довольно типичная картина для постсоветских стран, особенно — для Беларуси. В таком колеблшем-

ся состоянии по большинству важнейших вопросов у нас находится примерно половина электората. Ну, и, конечно, это колеблющееся состояние усиливается в результате последних политических событий.

— Состоятся ли выборы?

— Имея такой высокий процент колеблющихся, делать точный прогноз преждевременно. Но на основании того, что по всем вопросам, касающимся участия в выборах, почти половина опрошенных ответили «да», можно предположить, что выборы состоятся. Во всяком случае, вероятность этого гораздо выше вероятности того, что они будут сорваны.

— Исходя из такого большого процента неопределившихся, можно ли сказать, что сейчас подорвано доверие и к власти, и к оппозиции?

— Конечно, можно. У нас есть вопрос о доверии к основным государственным и общественным институтам. Большинству из них доверяют меньше, чем не доверяют. Самые важные государственные институты имеют отрицательный рейтинг. Например, правительству не доверяют 42,8% опрошенных, доверяют — 28,5%. Верховному Совету 13-го

созыва, оплоту демократии, не доверяют 36,8%, доверяют — 10,6%. Политическим партиям не доверяют 43,1%, доверяют — 8,2%. Как социолог и исследователь, я могу сказать, что это очень плохая ситуация для страны и общества. Она чревата многими неприятностями.

— Какими?

— Возьмем президентские выборы. Очень многие демократы боятся, что на них победит Лукашенко. Но никто не говорит о том, что при наблюдающемся смятении умов вместо Лукашенко, если он не пойдет на выборы, у власти может оказаться человек еще хуже.

Другое последствие: состояние такой неопределенности может привести к потере независимости. Если завтра проводить референдум по вопросу объединения с Россией, то подавляющее большинство проголосует «за». Уже сейчас 60% — за объединение.

Ну, и много других последствий. Можно прогнозировать всплеск преступности — народ не доверяет власти. Можно прогнозировать всплеск эмиграции. Ситуация с выборами — это маленький штрих в общей, очень печальной картине.

Таблица 1.
Осенью 2000 года в Беларуси состоятся парламентские выборы. Намерены ли Вы принимать в них участие? (%)*

| Вариант ответа | 04. 2000г. | 06. 2000г. | 07. 2000г. | 08. 2000г. |
|---|------------|------------|------------|------------|
| 1. Буду участвовать в выборах | 52,9 | 59,7 | 65,9 | 53,7 |
| 2. Приму решение об участии или неучастии в зависимости от политической обстановки во время предвыборной кампании | 15,0 | 16,9 | 18,4 | 15,4 |
| 3. Не будут участвовать в этих выборах | 10,3 | 11,0 | 10,1 | 12,2 |
| 4. Затруднились ответить | 21,8 | 12,4 | 5,6 | 18,7 |

* Здесь и далее приводятся данные национальных опросов НИСЭПИ.

Таблица 2.
Если власти не выполнят требований, выдвинутых оппозицией и ОБСЕ, то будете ли Вы участвовать в парламентских выборах осенью 2000 года? (%)

| Вариант ответа | 07.2000г. | 08.2000г. |
|----------------------------------|-----------|-----------|
| 1. Буду участвовать в выборах | 51,3 | 44,3 |
| 2. Не буду участвовать в выборах | 16,3 | 17,5 |
| 3. Затруднились ответить | 32,3 | 37,9 |

Таблица 3.
Если оппозиция примет решение бойкотировать (т.е. не участвовать) парламентские выборы из-за невыполнения белорусскими властями требований оппозиции и ОБСЕ, как Вы отнесетесь к этому бойкоту? (%)

| Вариант ответа | 07.2000г. | 08.2000г. |
|---|-----------|-----------|
| 1. Не поддерживаю этот бойкот, т.к. считаю, что в выборах надо участвовать в любом случае | 50,5 | 42,3 |
| 2. Поддержу этот бойкот | 11,7 | 13,7 |
| 3. Затруднились ответить | 37,8 | 44,0 |

Таблица 4. Если международное сообщество еще до парламентских выборов заявит о непризнании их результатов из-за невыполнения требований оппозиции и ОБСЕ, то будете ли Вы участвовать в этих выборах? (%)

| Вариант ответа | 11.1999г. | 07.2000г. | 08.2000г. |
|----------------------------------|-----------|-----------|-----------|
| 1. Буду участвовать в выборах | 43,1 | 48,4 | 39,1 |
| 2. Не буду участвовать в выборах | 19,6 | 18,6 | 18,2 |
| 3. Затруднились ответить | 37,3 | 33,0 | 42,7 |

ВЫБОРЫ

Центризбирком «потолстел»

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

11 сентября Центризбирком увеличился почти вдвое. Александр Лукашенко выполнил обещание и буквально в последний момент подписал декрет о включении в состав ЦИК представителей политических партий, участвующих в выборах. Правда, девять новых членов Центризбиркома будут не вполне полноценными. В наблюдении за избирательным процессом они могут участвовать лишь «с правом совещательного голоса».

В официальном комментарии к декрету уточняется, что данное решение принято в результате настойчивого давления со стороны международных организаций. «Издание данного декрета является еще одним подтверждением стремления Республики Беларусь создать все условия для проведения свободных и демократических парламентских выборов в нашей стране, готовности государственных органов к конструктивному диалогу и сотрудничеству с международными институтами и общественно-политическими силами Беларуси», — говорится в комментарии.

В состав комиссии вошли представители девяти политических партий, подавших официальную заявку на включение своих представителей в ЦИК. Среди них — немало достойных фамилий. Например, от Белорусской патриотической партии в состав Центризбиркома включен ее лидер, небезызвестный генерал Анатолий

Баранкевич. Коммунистов будет представлять «патриарх» белорусской партноменклатуры Ефрем Соколов.

Новые члены Центризбиркома наделены правом вносить предложения в повестку дня заседаний, выступать и задавать вопросы, знакомиться с документами и материалами. Однако они не могут участвовать в проводимых ЦИК проверках и голосовании.

Противников власти, которые идут на выборы, этот декрет вряд ли удовлетворит. Уже сейчас оппозиционно настроенные кандидаты один за другим дружно заявляют о том, что основные нарушения их прав допускает не Центризбирком, а окружные комиссии и представители местной вертикали. Поэтому оппозиционеры предпочли бы организацию контроля на местах. Многие из них безуспешно пытались добиться включения своих представителей в состав участковых комиссий. Например, в этом было отказано кандидатам в депутаты Николаю Статкевичу и Геннадию Грушевому. Не удовлетворен уровнем представительства своей партии в участковых комиссиях и лидер либерал-демократов Сергей Гайдукевич.

Оппозиционно настроенные по отношению к власти кандидаты в депутаты сейчас собирают материалы о нарушениях. Предполагается, что эти материалы будут представлены технической миссии, которую направляет в Беларусь Бюро по демократии и правам человека. И, вероятно, именно эти материалы окажут решающее влияние на то, признает ли Запад белорусские выборы демократичными и справедливыми.

Ужель та самая Татьяна?

в Белорусском Хельсинкском комитете продолжают внутренние «разборки». Камнем преткновения по-прежнему остается его председатель

ВЕРОНИКА ЧЕРКАСОВА

Получила свое развитие история с Белорусским Хельсинкским комитетом. Как известно, 9 июля нынешнего года на общем собрании БХК члены Наблюдательного Сойма, центрального руководства и Рады минского отделения комитета озвучили письма к членам БХК. В них высказывалось недоверие председателю комитета Татьяне Протьюко. 7 сентября состоялось собрание Минского отделения БХК, на котором была сделана попытка исключить ее из членов этой организации.

Несмотря на то, что на протяжении пятидесяти минут собрание формулировало повестку дня, ни для кого из присутствовавших не было секретом, что основным вопросом станет исключение Татьяны Протьюко из членов БХК. На собрание пришло большинство из тех, кто подписал открытое письмо членам Хельсинкского комитета. Тем не менее с первых же минут стало ясно, что присутствующих в зале членов минского отделения БХК недостаточно, чтобы обеспечить правомочность принимаемых решений.

И все же собрание состоялось. На нем высказывались мнения как о состоянии дел в самом комитете, так и о характере деятельности на посту председателя комитета Татьяны Протьюко.

Приведем мнения некоторых участников собрания.

Борис ЗВОДСКОВ: Проблема недоверия к председателю БХК возникла, как выражаются юристы, «по совокупности ошибок, просчетов, применяемых методов. Испачкаться — легко, отмыться — трудно. Первая ласточка — сообщение Института открытого общества о том, что он прекращает финансирование БХК.

Дмитрий КОЗЫРЬ, муж Татьяны Протьюко, выступил в защиту супруги. В конце своего выступления он выразил уверенность в том, что «это точно разработанный план», причем «хорошо оплаченный».

Юрий ХОДЫКО: Татьяна Протьюко — партийный человек по своей сути. И пусть занимается политикой, никто не против. Но в этом случае не надо быть председателем Хельсинкского комитета.

Жанна ЛИТВИНА: Это не кризис в БХК. Это полный развал, полная дискредитация правозащитной организации. Организация, существующая для того, чтобы контролировать действия власти, не может напрямую участвовать в борьбе за эту власть. Не может правоохранительная организация одновременно участвовать в выборах и заниматься наблюдением за избирательной кампанией.

Владимир ХАЛИП: После появления письма началась кампания по дискредитации группы тех, кто его подписал. С таким я сталкивался лишь тогда, когда меня когда-то исключали из КПСС. Причем на том бюро было больше демократии, чем тут, в право-

охранительной организации. Я уже давно собирался выйти из БХК. То, что это письмо появилось, убедило, что эта проблема волнует не только меня, но и многих других.

Александр ПОТУПА: Белорусский Хельсинкский комитет стремительно превращается в партию. Я абсолютно не понимаю тех, кто когда-то привел Татьяну Протьюко к руководству Хельсинкским комитетом. Это вершина карьеры правозащитника, когда человек сразу получает в руки руководство правозащитной организацией, на которую смотрит мировое сообщество. От этого может закружиться голова. К большому сожалению, сегодня Татьяна Сергеевна перешла к методу политических репрессий. То, с чем комитет должен бороться, применяется в его внутренней политике.

Сама Татьяна Протьюко заметила: «Я сделала то, что могла, и то, что не могла. А если вы решили, что я не нужна, — ну и прекрасно».

Вообще, надо отметить, что Татьяна Сергеевна продемонстрировала на собрании завидную выдержку, мужество и самообладание — качества, присущие настоящему, зрелому политику. Верится, что в будущем они ей пригодятся в полной мере. Пока же они позволили г-же Протьюко без особого труда «послать в нокаут» цвет белорусской интеллигенции и политической мысли. Итогом четырехчасового собрания стало голосование по списку делегатов на грядущий съезд.

Справедливости ради заметим, что голосование по вопросу недоверия председателю БХК Татьяне Протьюко все-таки состоялось. Итоги его выглядят следующим образом: за недоверие высказались 27 человек, против — 11, воздержались — 5. Поскольку во время голосования не было кворума, эти результаты являются не более чем информацией к размышлению.

Сегодня вполне можно говорить о том, что Белорусский Хельсинкский комитет не только не защищает права граждан, но и сам прибегает к политическим репрессиям: Александр Потупа и Борис Зводсков после подписания ими открытого письма были исключены из состава Рады БХК. Проверка соблюдения

устава выборными органами комитета, которую провел председатель контрольной комиссии БХК Карлос Шерман, показала, что в период с 19 февраля 2000 года, когда проводилось собрание представителей, были допущены многочисленные «серьезные, неоднократные и грубые» нарушения устава организации.

Теперь осталось дожидаться съезда, который состоится 16 сентября. Впрочем, его результаты вполне предсказуемы. Возможно, именно поэтому Сергей Законников сообщил на собрании о том, что на съезд он придет с заявлением о выходе из БХК. Похоже, если республиканский съезд оставит Татьяну Сергеевну на посту председателя, к заявлению Законникова прибавятся и другие. В этом случае победа Татьяны Протьюко станет поистине пирровой, поскольку организация лишится имен, которые обеспечивают ей статус, доверие международного правозащитного сообщества и гранты, на которые БХК, собственно, и существует. Впрочем, какими бы ни оказались результаты съезда, уже сегодня очевидно, что в сложившейся ситуации проигрывают не «подписанты» и не Татьяна Протьюко, а общество, поскольку правозащитная деятельность по своей природе невозможна в условиях раскола, склок и борьбы за власть.

Как с помощью одной монеты

измерить настоящее немецкое качество?

Будьте упорным, придирчивым и задавайте слишком много вопросов. Это — лучшая манера поведения, когда Вы покупаете автомобиль. Себе.

Все, что Вам обещают, должно быть правдой! Заставьте продавца пройти монетой по всем зазорам кузова (детали Volkswagen Bora подогнаны так, что вторая монета в зазорах просто не помещается).

Только в этом случае Вы будете уверены в том, что

- автомобиль прослужит долго
- в салоне автомобиля будет тихо. В самом деле тихо
- расход топлива, благодаря хорошей аэродинамике, будет снижен.

Если Ваш продавец испачкает рубашку, возможно, он будет недоволен. Не Вами, конечно. И не новым Volkswagen Bora. А тем, кто это придумал.

Volkswagen Bora. Качество даже в мелочах.



Официальные дилеры Volkswagen AG в Республике Беларусь

| | | | | |
|--|--|---|--|--|
| Минск ИП "Автохаус Атлант-М" ул. Шаранговича, 22 Тел.: (017) 211-58-58, 286-49-92 | Минск ИП "АтлантМоторс" ул. Машиностроителей, 26 Тел.: (017) 214-14-74, 214-14-84 | Брест "Атлант-М Брест" Старые Задворцы, ул. Волыная, 1 Тел.: (0162) 41-81-88, 41-52-10 | Витебск "Представительство Автохаус Атлант-М" ул. Жесткова, 8/1 Тел.: (0212) 96-35-18, 23-64-18 | Гомель "НТС-Авто" ул. Советская, 97/3 Тел.: (0232) 56-04-61, 56-04-44 |
|--|--|---|--|--|



Финансовая группа
АМОКО

предлагает

следующие услуги:
Регистрация и обслуживание
нерезидентных и оффшорных
компаний, легализация
документов, Apostille,
доп. услуги.

Постоянно в наличии:
Делавэр600/650 USD
Особое предложение месяца:
Арканзас850 USD
Вайоминг740 USD
Вермонт790 USD
Вашингтон (DC)900 USD
Джорджия870 USD
Кентукки840 USD
Колорадо850 USD
Миссисипи790 USD
Нью-Йорк1230/1530 USD
Орегон950/1050 USD
Юта850 USD
Белиз990 USD
Брит. Вирг. о-ва1300 USD
Сейшельские о-ва970 USD

Компании с названиями на русском, украинском и др. языках (кириллицей); Bancorps от 840 USD, Banks, Insurances от 1050 USD.

Особая комплектация для РФ, Беларуси, Украины, Молдовы, Казахстана, Киргизии, Узбекистана и т.д. Консульская легализация.

Перевод нерезидентных и оффшорных компаний под недорогое агентское обслуживание (напр. Делавэр: LLC 390 USD в год вкл. ном. усл.).

Консультации по таможенному законодательству РФ и таможенной очистке грузов в РФ.

Радикально обновленная веб-страница в Интернете с возможностью быстрого и конфиденциального заказа компаний в режиме on-line.

www.amoko.com

Kugu 26, of. 211-212
Riga, LV-1048, Latvia
Tel.: 8-10-371-7617524,
9225978, 7601577
Fax: 8-10-371-7601137, 7601577
E-mail: info@amoko.com



На допросе

неоконченная пьеса для милиции и диктофона

АЛЕКСАНДР
АЛЕКСАНДРОВИЧ,
МОГИЛЕВ

В распоряжении редакции оказалась аудиозапись допроса свидетеля, что без преувеличения можно назвать журналистским везением, поскольку заполучить подобные вещи удается крайне редко. История возникновения этой записи такова. Два года назад в Могилеве неизвестные подонки избили до смерти бывшего сотрудника милиции. Как правило, такие дела не попадают в разряд «висяков». Вот и в данном случае спустя месяц был задержан, а еще через год осужден на 15 лет двадцатилетний Сергей Варламов. Однако после предъявления обвинения в прокуратуру пришли люди, засвидетельствовавшие, что во время убийства Варламов находился вместе с ними в совершенно другом месте.

Когда об этом стало известно в уголовном розыске, где активно работали над созданием уличающей Варламова доказательной базы, там, вероятно, решили, что подобных показаний в деле быть не должно. О том, как стражи порядка решали эту задачу, можно узнать из упомянутой выше аудиозаписи, увековечившей их манеру разговора с «контингентом», весьма специфический милицкий юмор, психологическое давление, угрозы и прочий беспредел. Мы не будем называть фамилии участников записанного допроса (если соответствующие службы заинтересуются этим делом, они легко вычислят «действующих лиц» самостоятельно). Нас в данном случае интересует другое: кто и когда не только строго и доходчиво разъяснит служителям закона права, которыми они обладают, но и «отяготит» их обязанностью блюсти права остальных людей?

Итак, «действующие лица»: Денис — свидетель, Олег — следователь по особо важным делам следственного комитета МВД РБ, Александр — один из руководителей Октябрьского угро города Могилева. Остальные присутствующие принимают в беседе пассивное участие. Место действия — Октябрьский РОВД Могилева.

Судя по аудиозаписи, когда в кабинет зашел свидетель, розыскники, получившие в этот день зарплату, были заняты решением «актуальнейшей» задачи: где лучше купить пиво, рыбу и кто за всем этим отправится?.. И лишь после того как они утрясли

столь «насушный» вопрос, обратили внимание на Дениса. А он (как утверждает, наученный прежними допросами) уже включил диктофон.

Олег: Ну, так что, ты в курсе тех событий? (Обращаясь к присутствующим). Этот — главный свидетель по Варламову. Ты подписывался?

Денис: Я не подписывался, я был с ним.

Олег: Ты дурачок. Слушай меня внимательно. Если будет допрос у этого артиста и он даст показания, всех вас мы е... по 119-й статье.

Денис: Я был с ним до полуночи.

Реплика со стороны: Да ему «копье» (т.е. подсказали) кинули.

Денис: Докажите.

Олег: Конечно, докажем. И тебя, и матку (имеется в виду мать Варламова), и всех посадим, как положено. Азаренок (соучастник) уже вчера закрыт... Пальцы раскидывал. Я ему сказал, тебе месяц на свободе ходить, не больше, б... И ты тоже пойдеши, смотри, чтобы не подпился под те две «мокрухи», когда на конечной... человека, и на Трофимова.

Денис: На какой конечной?

Олег: На Гребенево. Буквально 24 сентября е...ли павана молодого, возле останки в пяти метрах лежал. Его не убивали, не п...ли, просто-напросто чисто случайная п...ля, которая повлекла смерть. А то, что Брыль (кличка Варламова) занимался этим вместе с Лушинским, вместе с Азаренком...

Денис: Чем занимался, меня не интересует.

Олег: А может, ты с ним вместе занимался, что алиби ему строишь?

Денис: Я ему алиби не строю, потому что был вместе с ним в тот день.

Олег: Порешь ты фигню, в тюрьме будешь сидеть вместе с ним. Убийство ему легко докажется, и сдаст он вас всех вместе, как стеклотару. А ты работу нам осложнишь. Кто там был?

(Денис называет четырех человек, в том числе себя.)

Олег: Надо же, все у матки работают!

Денис: Кто все, мы у нее не работаем.

Олег: Вы. Она вам деньги давала.

Денис: Что она нам давала?

Олег: Раз вы за него подписываетесь, значит, давала.

Денис: Я не подписывался, я был с ним.

Олег: Был так был. Значит, тебе п...ц. Они там все «перетягивали» каждый день, собирались там у матки.

Денис: Я матку его видел всего один раз, и то мимоходом.

Олег: А почему у тебя врезался именно этот день в память?

Денис: Могу объяснить. Во-первых, Дима сдавал на права, а, во-вторых, знакомый из ОМОН сказал дней через пять, что Варламова ищут, и уже расспрашивал меня про этот день.

Олег: Вас допрашивали где-то через месяцок... Я не помню через 10 дней, что я делал, а он помнит.

Денис: Я объяснил, почему.

Олег: А почему это тринадцатое число именно?

Денис: А потому, что это вторник, а в ДОСААФ не принимают в другие дни.

Олег: Я Варламова хорошо знаю — я его сажал. Поэтому ты можешь своими показаниями лоху на уши наезжать, он, может, поверит. Я не верю.

Денис: Ваше дело.

Олег: Нет, у нас теперь одно дело, общее. Ты смотри, чтобы по этому делу ты не пошел обвиняемым. Не по одной, а по целым трем статьям: дача заведомо ложных показаний, вторая — соучастие... Вот так-то.

(Входит Александр.)

Александр: Это кто?

Олег: ... Это будет соучастие, если выяснится, что ты х...но городишь. Это тебе не козу... во дворе. Вышел во двор, смотришь — свинья бежит: уи, уи, уи. Ты ее обана! Это один вопрос, а тут совсем другое.

Александр: Вы давно прыгаете на это дело.

Олег: Уже один допрыгался. Азаренок уже там.

Александр: По очереди будем всех туда загонять.

Олег: Ты смотри!.. Две «мокрухи», которые на Гребенево зависли... Одна возле твоего дома...

Денис: Мой дом в другой стороне.

Олег: А-а, ты знаешь, где она была!

Денис: Так вы сами вчера говорили.

Олег: Ни х... я тебе не говорил. Я ему говорил, что ли?

Александр: А зачем ты с адвокатом беседовал?

Денис: С каким адвокатом?

Александр: С обыкновенным адвокатом.

Денис: Я не беседовал.

Олег: В душу рыдал. Это тебе не свинью... во дворе.

Александр: Адвокат свои денежки отработывает, а ты будешь отработывать статью 119. Или еще что-нибудь. В Новополоцке, Новогрудке —

там будешь отработывать. Убили сотрудника милиции бывшего, а у тебя укрывательство. И 5-7 годов, конечно, не 10-15, — тут тяжкое преступление.

Олег: Это же — «сотка» (ст. 100 УК РБ — «Умышленное убийство при отягчающих обстоятельствах»). — А.А.), и самые тяжелые пункты. Ты как увидишь свинью в своем хлеву, сразу вспоминай про нас и беги сюда.

Александр: Ты говори что угодно — наше дело предупредить. И посмотрим, чем закончится. Я тебе говорю: вы все друзья, и пойдете тут все вместе. А адвоката отстранят от этого дела, потому что он неправильно себя здесь повел: у нас есть сведения, что он с вами переговорил, а он не должен был этого делать. Его отстранят вообще, лишат адвокатской деятельности. Коллегия лишит.

Олег: Ты как высшее образование получишь — 7 годов, как с куста.

Александр: Ну, семь не семь, а в пять будет: мы постараемся, чтобы на всю катушку. И с судом решим, и с прокуратурой, х... с ним, пойдем уже по беспределу. Думай своей головой, пока не поздно.

Олег: Вы нам тут загружаете. Это могло быть и 10-го, и 12-го, но не 13-го, потому что 13-го у меня расписано по минутам именно на этого человека. Там сразу несколько преступлений, как по лесенке: в 21, в 22, в 23. Опять же, дают против него показания (это утверждение не соответствует действительности. — А.А.).

Александр: Они тут все друзья. Ладно бы, на свадьбе был, сто человек свидетельствовали, или на сутках сидел, вот это — алиби. А то ишь какие сознательные — сами приходят и говорят! А вас не вызывал никто. Сколько бы его мать тебе ни отстегнула...

Денис: А мне никто не отстегивал.

Александр: Может, ты на общественных началах другу своему хочешь помочь? А ты подумай о себе, тут тебе адвокат нужен, но он тебе не поможет, мы решим так, что тебе «пятерик» минимум будет.

Реплика со стороны:

Его закрыть надо, а то он в армию собирается.

Александр: Убийство при отягчающих обстоятельствах идет — понимаешь ты или нет? Пойдете один за одним по этапу и в разных колониях будете сидеть.

Олег: Только Брыль на «крытке» будет.

Александр: Да, Брыль на «крытке»: 15 лет сделаю, а может, и не 15. Мы ему накопаем столько, что и не снилось. До конца года все пойдете... Тут мента завалили, ни за х..., ладно бы с деятельностью связано, а тут деньги забрали, так вам п...ц всем сделают, понимаешь ты. Наше это дело чести. А потом я приеду к тебе в тюрьму, я с тобой не так буду разговаривать, понимаешь?

Денис: Понимаю.

Александр: А потом скажем, что в камере отп...ли... На тюрьме еще и вешают...

Олег: А ты слушай дальше. На Брыля есть подозрение, что он еще и Козлову завалил. А ты в курсе, что у Козловой муж на той тюрьме работает? И он будет зубами цепляться: только сказать Пете, мол, проходит по твоей бабе...

Александр: В уши ввести, что ее по такому-то, по такому-то, и обстоятельства указать... Вот я вам такую жизнь обеспечу! Никому прощения не будет. Ты даже не предполагаешь, сколько у нас возможностей. А у нас очень много возможностей. Нам ведь нужны только микрокассеты Варламова на месте преступления. Вот, например, волос. Это стопроцентная гарантия — 99 и еще сколько-то там процентов. Короче, сколько человечество прожило, так, может, только у второго человека волос такой. Это как ДНК идет по экспертизе... Конечно, мы тут тебе рассказываем, а у тебя, может, свои убеждения... Но, но, но... Все еще можно как-то перевернуть, все поменять, можно и протоколы изъять, можно и порвать, понимаешь?..

Олег: Ну, все взвесил? Не кажется так, что скоро окажешься на скамеечке подсудимых?

Денис: Нет, не кажется.

Олег: А я думаю, что очень быстро там окажешься. Сегодня мы задержим одно-

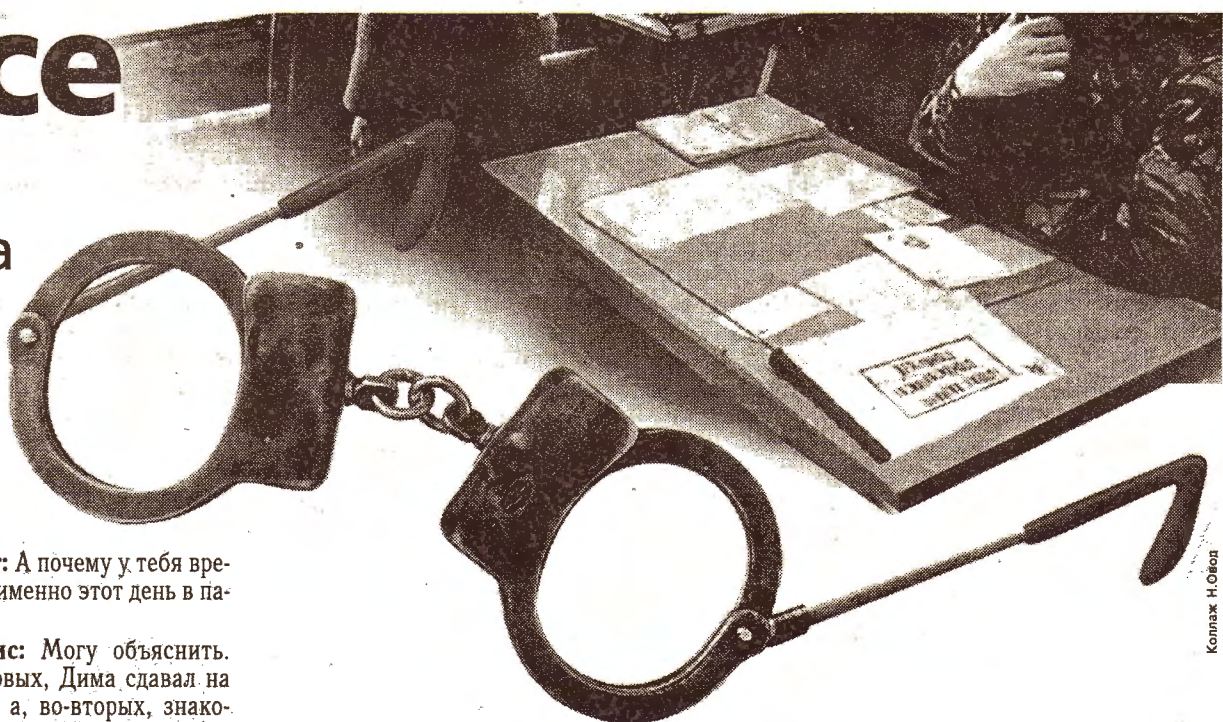
го человека, и от его показаний судьба Варламова будет решена. Тогда ваши показания будут не нужны.

Денис: Я не могу отказаться от своих показаний, так как был тогда вместе с ним.

Олег: Значит, ты сегодня будешь закрыт вместе с ним. Смотри, Денис, я тебя упрашивать не стану, но учти, что у нас еще два нераскрытых есть убийства... Смотри, чтобы они не пали на тебя... Вот смотри, что от человека осталось (показывает фотографии). А вот что было. И я не исключаю, что, может, не без твоего участия. И что тебе сказать? Большое спасибо за проделанную работу?..

А теперь — продолжение этой истории. Ребята, ставшие жертвой обличительного рвения милиции, обратились с жалобой в прокуратуру. И получили оттуда дежурный ответ: «Факты не подтвердились...». Но каким-то образом, вскоре после того как была сделана аудиозапись, о ее существовании узнали в милиции и прокуратуре. Так вот, именно в областной прокуратуре Дениса убеждали отдать пленку, а когда сделать это не удалось, милиция без каких-либо санкций изъала у него в доме все аудиокассеты. Однако нужной не нашла.

Фамилии участников действия, как вы понимаете, в редакции имеются. Кстати, мать осужденного Варламова утверждает, что возила кассету с записью разговора в Минск и предлагала заместителю Генерального прокурора А.В. Ивановскому, но он отказался даже прослушать ее. Безусловно, доказательством злоупотреблений данной аудиозаписью являться не может. А вот является ли она свидетельством незаконных методов следствия и поводом для служебного расследования?.. Вопрос риторический. Пожалуй, добавить к сказанному нам больше нечего. Отметим лишь, что стенограмма приведена с некоторыми купюрами: мы основательно подчистили ненормативную лексику — слишком уж много грязной матерщины. Если заменять всю ее многоточиями, то уйдет слишком много газетной площади.



Копаж Н.Огон



Строительство и интерьер

13 сентября 2000 года

ВЫСТАВКИ

«Будпрагрэс» прогрессирует...

Начало осени на белорусском строительном рынке ознаменовано громким событием. С 12 по 15 сентября в выставочном павильоне по пр. Машерова, 14 будет работать одна из двух крупнейших в нашей стране строительных выставок «Будпрагрэс-2000». В качестве организаторов данного мероприятия традиционно выступают или выставочная компания «Минскэкспо» и Министерство архитектуры и строительства.

В нынешнем году «Будпрагрэс» проводится уже в 8-й раз. За это время выставка успела завоевать известность не только в нашей стране, но и за рубежом. «Будпрагрэс» — одно из немногих выставочно-ярмарочных мероприятий, организуемых отечественными компаниями, которое отмечено знаком Союза выставок и ярмарок СНГ. Неудивительно, что в последнее время участие в данной выставке для многих белорусских строительных фирм является вопросом престижа.

Последние 3 года были, наверное, самыми трудными в истории «Будпрагрэса». Российский кризис 1998 года сумел «сбить дыхание» выставке. В прошлом году наблюдался откат «Будпрагрэса» от ранее завоеванных позиций. Однако в нынешнем году ситуация изменилась к лучшему. Более того, по количеству участников «Будпрагрэс-2000» фактически повторил результат пока самого выдающегося в истории выставки 1997 года.

Такой взлет тем более ценен, если учитывать два обстоятельства. Во-первых, условия, в которых проходила подготовка к нынешней выставке, а во-вторых, серьезное усиление в 2000 году главного

конкурента «Будпрагрэса» — выставки «Стройэкспо». Оба этих фактора заслуживают отдельного рассмотрения.

Выставка «без хозяина»

Еще в конце 1999 года Совет Министров своим распоряжением утвердил в качестве организатора выставки «Будпрагрэс» выставочную компанию «Минскэкспо». Шаг вполне логичный, если учитывать, что эта компания занималась данной выставкой с момента ее возникновения. Однако уже в нынешнем году выяснилось, что на проведение «Будпрагрэса» претендует Белорусская торгово-промышленная палата.

Отметим, что до 2000 года «Минскэкспо» являлась дочерней компанией палаты. Однако позже их дороги разошлись. Поэтому конфликт между некогда материнской и дочерней компаниями вылился в то, что сразу обе заявили о своих претензиях на выставку. Причем каждая опиралась на поддержку в определенных госструктурах. В конфликт оказались втянутыми Министерство архитектуры и строительства, Министерство иностранных дел, Национальный выставочный центр «Белэкспо». Причем, «посредники» оказались в затруднительном положении: с одной стороны,



Выставку «Будпрагрэс-2000» открыл вице-премьер Геннадий Новицкий



12 сентября 2000 года: через несколько минут после открытия 8-го «Будпрагрэса»

права «Минскэкспо» на выставку закрепились временем и знаком Союза выставок и ярмарок — лучшее тому подтверждение; с другой, «Минскэкспо» является частной компанией, что несколько снижает ее шансы на успех в споре с палатой — государственным учреждением.

По нашей информации, разгоревшийся конфликт пока не разрешен, что оставляет открытым вопрос об организации и проведении последующих выставок. На сегодняшний день БелТПП получила право на установку и заполнение экспонентами отдельного мобильного павильона рядом с главным выставочным залом. Но удовлетворит ли такая роль руководство палаты? (см. интервью с президентом БелТПП на стр. К8)

В Беларуси давно существует практика т.н. «соорганизаторства», когда заинтересованные компании заключают договоры с организаторами выставок и за определенную плату собирают экспонентов на эти выставки. Однако в

данной ситуации эта неоднократно и успешно реализованная схема не сработала.

Конкурент не дремлет

Как это ни парадоксально, несмотря на очевидный успех в нынешнем году, именно сейчас «Будпрагрэс-2000» впервые проиграл выставке «Стройэкспо» по одному из главных показателей любого выставочно-ярмарочного мероприятия — числу экспонентов. Напомним, что весной с.г. «Стройэкспо» собрала 231 участника. Перевес небольшой, но ведь «Будпрагрэс» почти втрое старше конкурента.

Интересно, что, выражаясь спортивной терминологией, выставка компании «Минскэкспо» проиграла «дома», значительно обойдя соперника «на выезде» (причем, как по количеству зарубежных экспонентов, так и по географии стран-участниц). На наш взгляд, такая тенденция объясняется несколькими факторами. Во-первых, участие в «Будпрагрэсе» несколько дороже, что является важным фактором

для отечественных экспонентов, но несущественно для зарубежных компаний. Во-вторых, «Будпрагрэс» проводится осенью, фактически под занавес строительного сезона, поэтому это своеобразные инвестиции в будущий капитал, делать которые в нашей стране — занятие неблагодарное (а уж отечественные компании об этом прекрасно осведомлены). Наконец, в-третьих, «Будпрагрэс» гораздо более известен за рубежом, он привлекает иностранцев «магией цифр» (что ни говори, а «восьмая» звучит солиднее, чем «третья»).

Однако локальная победа на количественном фронте отнюдь не означает окончательного успеха «Стройэкспо». На наш взгляд, «Будпрагрэс» пока превосходит основного конкурента по качественному уровню. И здесь опять же можно выделить несколько факторов. Во-первых, павильон на пр. Машерова, 14 как изнутри, так и снаружи выглядит гораздо презентабельнее здания бывшей ВДНХ. Во-вторых, более многочисленный и представительный состав зарубежных участников положительно отражается на экспозиции «Будпрагрэса». В-третьих, «Минскэкспо» более щепетильно относится к сопутствующим любому выставочному мероприятию мелочам: рекламной компании, информационному обеспечению выставки, работе с СМИ и т.д.

Исходя из всего вышесказанного, по нашему мнению,

в нынешнем году счет в борьбе конкурентов «1:1». Что ж, тем интересней будет ожидать продолжения.

Здесь есть все

Тематика выставки «Будпрагрэс» охватывает очень широкую гамму строительных материалов и услуг. Поэтому не будет преувеличением сказать, что посетившие выставочные павильоны найдут здесь все, что сегодня представлено на отечественном рынке. Свою продукцию представят как государственные предприятия, так и частные компании.

Организаторы подготовили обширную программу семинаров и конференций. В рамках выставки пройдет встреча деловых кругов Беларуси и Германии.

Уже который год «Будпрагрэс» не перестает удивлять стабильностью, высоким уровнем организации, представительным составом участников и насыщенной экспозицией. Приятно, что выставка не застопорилась в своем развитии и даже после непродолжительного спада продолжает прогрессировать. Организаторы полагают, что «Будпрагрэс-2000» расширит рамки делового сотрудничества, позволит наполнить белорусский рынок новинками в области строительства, поможет продвинуть на мировой рынок продукцию отечественных предприятий. Надеемся, что в этом случае факты не разойдутся с прогнозами...

Сергей ШЕВЧЕНКО

| Выставка «Будпрагрэс» в 1998–2000 годах | | | | |
|---|------------------------|---------------------|----------------------------|----------------------|
| Годы | Количество экспонентов | в т.ч. из-за рубежа | Выставочная площадь, кв.м. | Число стран-участниц |
| 1998 | 211 | 46 | 4900 | 18 |
| 1999 | 188 | 20 | 5300 | 14 |
| 2000 | 215 | 43 | 5500 | 12 |

Таблица составлена на основе каталогов выставок.

Создай лицо своего дома!

Старые стены + PAROC = Новый фасад



Представительство в Республике Беларусь:

г. Минск,
пер. Бехтерева, 12

тел. (017) 243-32-83
факс (017) 243-98-41

КОНДИЦИОНИРОВАНИЕ И ВЕНТИЛЯЦИЯ

ОДО «КОНДИ» и ООО «КОНДИЦИОНЕР»

приглашает специалистов

на строительную выставку «БУДПРАГРЭС-2000»,
которая будет проходить с 12 по 15 сентября в
выставочном павильоне по адресу: пр. Машерова, 14.

Будем рады видеть Вас

на нашем объединенном стенде № Д-а1 в павильоне «Д».

Вход бесплатный.

Нужны перемены

Проведение такой крупной специализированной выставки, как «Будпрагрэс» — хороший повод поговорить о ситуации на рынке выставочных услуг. Сегодня на вопросы корреспондента «БДГ» отвечает президент Белорусской торгово-промышленной палаты, кандидат экономических наук Владимир ЛЕСУН.

— Насколько серьезны планы Палаты относительно организации выставок в родном отечестве?

— Весьма серьезны. Наша главная задача — расширение тематики мероприятий, повышение уровня их организации и создание на рынке выставочных услуг реальной конкурентной среды. Для этого мы разработали насыщенную программу на будущий год. В ней предусмотрено проведение в Минске 8 международных и 4 иностранных выставок (с Италией, Польшей, Ираном, Египтом). Для развития приграничного сотрудничества совместно со своими областными подразделениями мы планируем организовать региональные выставки в областных центрах Беларуси. В этом году такие выставки уже прошли в Витебске, Гомеле, Могилеве.

Привлекать потенциальных экспонентов мы намерены высоким уровнем обслуживания и разумными ценами. Для белорусских экспонентов они значительно ниже, чем у других выставочных фирм. Причем для членов Палаты предусматривается 20%-ная скидка. Это не следует понимать как демпинг: наши цены экономически обоснованы, а главный принцип деятельности Палаты состоит не в извлечении прибыли, а в расширении перечня наших услуг.

— А как складываются отношения с конкурентами?

— С выставочными компаниями Палата устанавливает деловые отношения. Мы готовы к широкому сотрудничеству, включая совместное проведение выставочных мероприятий и с созданным нами коллективом компании «Минскэкспо». Мы искренне рассчитываем на более тесное взаимодействие в вопросах организации выставок с НВЦ «Белэкспо»: проект соглашения о деловом сотрудничестве уже передан руководству НВЦ.

— Как вы оцениваете ситуацию на рынке выставочных услуг?

— На мой взгляд, в условиях стихийного роста числа выставочных фирм складывается ситуация, когда их коли-



чество, увы, не переходит в качество. Расширяется практика дублирования выставок. В прошлом году в Минске было проведено 7 выставок строительного профиля! Налицо снижение уровня организации регулярных специализированных выставок. Причиной в том, что в погоне за большим числом экспонентов выставочные компании зачастую привлекают непрофильные фирмы. Не видно улучшения и в качестве проводимых мероприятий.

Такая ситуация обусловлена как объективными, так и субъективными причинами. К последним я бы отнес слишком детализированный план выставочно-ярмарочных мероприятий на 2000 год, куда включены не только большие, но также средние и малые выставки с персональным указанием ответственных за их организацию. О какой же конкуренции речь? Разумеется, никто добровольно не захочет снижать расценки на закрепленную только за ним выставку. Да и относительно качества можно не слишком стараться, ведь соперник в затылок не дышит. Такое положение, безусловно, надо менять. И МИД уже сделал первый шаг к этому, поручив БелТПП в качестве организатора принять в этом году участие в двух крупных отраслевых выставках — «Белагро» и «Будпрагрэс». Таким образом, создан хотя бы некоторый прецедент конкуренции.

— Каковы ваши конструктивные предложения?

— На наш взгляд, целесообразно, чтобы Совет Министров принимал решения лишь по международным выставкам и ярмаркам. В программе на год следует указывать не только организаторов выставок, но и заинтересованные министерства, концерны. Для повышения качества уровня состава специализированных и отраслевых выставок есть смысл привлекать к их организации не одну, а несколько фирм, имеющих соответствующую профилю выставки клиентуру. Причем, предпочтительнее следует отдавать тем фирмам, которые комплектуют вы-

ставки силами своих специалистов, а не перепоручают это посредникам.

Чтобы избежать дублирования при утверждении календарного плана средних и малых выставок, хорошо было бы поручить его разработку Совету по координации выставочно-ярмарочной деятельности при МИД РБ. Ему следует предоставить и полномочия по аттестации планируемых выставочных мероприятий, а если выставки не отвечают требованиям, не допускать их проведения.

Сегодня существует проблема с недостатком экспозиционных площадей. Решение ее мы видим в более эффективном использовании двух павильонов, находящихся в монопольном ведении НВЦ «Белэкспо». Вопросы распределения их площадей при составлении плана выставок на будущий год должен заниматься независимый орган, каким является Совет по координации выставочно-ярмарочной работы. Нарастание имеющихся выставочных площадей — неотложная задача. Кстати, свободная площадка для строительства новых павильонов имеется по соседству с действующим павильоном по пр. Машерова, 14. Дело за инвестициями, которые можно получить как от отечественных, так и от зарубежных фирм, занимающихся выставочным бизнесом.

Существует и проблема правильного подхода к назначению ответственного организатора крупных отраслевых и специализированных выставок с международным статусом. Думается, концепцию таких выставок, состав их участников должен определять заказчик-инициатор — как правило, соответствующее министерство или концерн. Именно ему следует предоставлять и право выбора организатора, призванного обеспечить подбор экспонентов и должное обустройство. В компетенцию министерства (концерна) должно входить и создание оргкомитета выставки, а также организация посещения выставки специалистами отрасли.

Отдел экономики «БДГ»

«Будпрагрэс» — такой как он есть

Ежегодная выставка «Будпрагрэс» — хороший повод «на других посмотреть и себя показать». Новые технологии и материалы, новые достижения, контакты и встречи — вот лишь малый перечень возможностей, которые предлагает «Будпрагрэс».

Выставка «Будпрагрэс» проводится с 1993 года. За это время она уже стала явлением, заслуживающим детального анализа, своего рода феноменом строительной отрасли. Будучи постоянными посетителями «Будпрагрэса» с 1996 года, мы предлагаем ретроспективный обзор становления и развития белорусской строительной выставки №1.

Цифры и факты

Первые 2 года «Будпрагрэса» можно считать его становлением. В 1993–1994 годах строительный бизнес в Беларуси только зарождался, что отразилось и на выставке. Очень немногие из ее участников до нынешних времен остались на строительном рынке (во всяком случае, под старыми названиями). Зато те, кто удержался на плаву, несмотря на нестабильность отечественной экономики, окрепли и закались в борьбе. И демонстрировали свою живучесть не только в повседневной работе, но и на главной строительной выставке страны.

Этот статус — строительная выставка №1 в Беларуси — «Будпрагрэс» получил в 1995 году, когда закончился период «романтического бизнеса», отмеченного тем, что громадные состояния появлялись ниоткуда и исчезали в никуда. С 1995 по 1997 год неизменно росло количество участников выставок и размеры экспозиционных площадей. Участие в «Будпрагрэсе» стало для строительных компаний своего рода правилом хорошего тона, показателем того, что дела на фирме идут как нельзя лучше. Общую статистику выставок «Будпрагрэс» за 1995–1999 годы иллюстрирует таблица, приведенная ниже. (Данные почерпнуты из публикаций белорусских СМИ за 1995–1999 годы).

Сухая статистика не может в полной мере передать атмосферу каждого «Будпрагрэса». Поэтому попробуем вспомнить выставки последних четырех лет по отдельности.

1996. Хорошее начало

Именно так можно охарактеризовать выставку 1996 года. В этом году с легкой руки тогдашнего министра архитектуры и строительства Геннадия Новицкого строительная отрасль объявляется «локомотивом, который вытянет всю белорусскую экономику». Жилищное строительство становится одним из государственных приоритетов. Все это вызывает небывалое оживление строительного рынка. В выигрыше оказываются и государственные предприятия, и частные строительные компании. Работы хватает всем.

«Будпрагрэс», словно зеркало, отражает надежды и ожидания строителей. Выставка становится эффективным инструментом завязывания новых и укрепления старых связей, получения новых заказов и, как следствие, укрепления позиций фирм на рынке. Как итог — экспозиционные площади раскуплены задолго до начала выставки.

В 1996 году отмечен наибольший интерес к «Будпрагрэсу», а значит — и к белорусскому строительному рынку — со стороны иностранных компаний. Иностранцы догадываются, что многие ниши на рынке еще пусты, и пока еще не боятся непредсказуемости экономической ситуации в нашей стране.

1997. Покоренные вершины

Следующий год — пик «Будпрагрэса», а возможно, и всего строительного рынка в целом. Строительство продолжает оставаться государственным приоритетом.

В 1997 году «Будпрагрэс» принимает наибольшее чис-

ло участников за свою историю. Акцент выставки сделан на отечественных производителей стройматериалов. На полированное гомельское стекло, столярку «Барановичдрев», продукцию заводов «Забудовы» делаются большие ставки.

Интерес иностранцев к белорусскому рынку уже не так велик, как в предыдущем году, зато приобретает черты стабильности. В 1997 году в «Будпрагрэсе» приняли участие 13 фирм из России, 15 — из стран Балтии, 13 — из Польши, 7 — из Германии, а также компании из Австрии, Бельгии, Лихтенштейна, Молдовы, Словакии, Финляндии, Швеции.

Устанавливается круг постоянных участников — как иностранных, так и белорусских. Среди конкурентов в одних и тех же сегментах рынка соперничество на выставке ведется всевозможными способами — от проведения солидных семинаров и презентаций до привлечения к работе на стендах девушек в мини-юбках. (Неизвестно еще, что на потенциальных клиентов действует лучше). Традицией «Будпрагрэса» становится награждение лучших участников выставки.

1998. Эхо кризиса

В 1998 году «Будпрагрэс» делает шаг назад, отброшенный кризисом, который обрушился на экономику «старшего брата» и сопредельных стран. Число участников снижается по сравнению с предыдущим годом на 10%, а число иностранцев — почти на 30%. У белорусских предприятий не хватает денег на оплату участия в выставке. Иностранцы напуганы кризисом и размышляют, стоит ли вообще работать на нашем рынке.

(Окончание на с. К10)

| Годы | Число участников | В т.ч. белорусских | В т.ч. иностранных | Число стран-участниц |
|------|------------------|--------------------|--------------------|----------------------|
| 1995 | 170 | 105 | 65 | 18 |
| 1996 | 200 | 134 | 66 | 14 |
| 1997 | 216 | 160 | 56 | 12 |
| 1998 | 194 | 150 | 44 | 9 |

ВЫБИРАЙ!

отделочные материалы

ПОТОЛКИ ARMSTRONG | влагостойкость 70%, 90%, 95%, 100%; акустические; гигиенические; противоударные | декоративные
СВЕТИЛЬНИКИ | люминесцентные растровые и пластиковые рассеиватели | точечные | светильники сигнального освещения "выход"
ГИПСОКАРТОН | KNAUF | RIGIPS
ШПАТЛЕВКИ, ГРУНТОВКИ, ШТУКАТУРКИ | KNAUF | ГЕРМАНИЯ
ПАНЕЛИ ПВХ, МДФ | ЛАМИНИРОВАННЫЕ ПОЛЫ
КОВРОВЫЕ ПОКРЫТИЯ | БЕЛЬГИЯ | ДВЕРИ МЕЖКОМНАТНЫЕ

ТОВАР СЕРТИФИЦИРОВАН

ТРЕБУЙТЕ СКИДКИ!

ГОРО

УЛ. ПЕРВОМАЙСКАЯ, 6
ОТДЕЛ ПРОДАЖ Тел. (017) 210 2909
СЕКРЕТАРЬ Тел. (017) 210 2904
ФАКС (017) 227 6138

ТРУБЫ ДЛЯ ТЕПЛОСЕТЕЙ С ПЛАСТМАССОВОЙ ИЗОЛЯЦИЕЙ

- Тепловые потери не более 5%
- Снижение суммарных затрат на расчетный срок службы (30 лет) в 6 раз
- Возможность прокладки трасс в условиях болотистой местности
- Наличие контрольной системы позволяет моментально и точно определить место повреждения
- Помощь при проектировании, обучение персонала
- Гарантия — 5 лет

ТУ РБ № 058 23367.141-97

Бел-Изолит

Системы трубопроводов для тепловых сетей

т/ф: (017) 226-94-29, 226-95-52

Что такое вентилируемые фасады?

В строительной практике все чаще употребляется словосочетание «вентилируемый фасад». Что же это такое? Вентилируемый фасад представляет собой конструкцию, состоящую из утеплителя, прикрепленного к основному фасаду специальной каркасной системой, и наружных облицовочных панелей — металлических, пластиковых и даже бетонных. Суть конструкции проста: между утеплителем и облицовочными панелями существует зазор в несколько миллиметров, по которому снизу вверх циркулирует воздух, осуществляя, по сути, вентилирование утеплителя. Отсюда и название.

Чтобы лучше представить себе принцип действия вентилируемых фасадов, рассмотрим составные элементы данной конструкции.

Несущий каркас

Каркас может быть деревянным, если это допускается противопожарными нормами (в нашей стране — на зданиях высотой до 2 этажей) или (чаще всего) металлическим. По своему положению каркас может быть вертикальным или горизонтальным. Если каркас вертикальный, то обычно не возникает проблем с работой вентпрослойки. Если каркас горизонтальный, то к нему очень удобно крепить утеплитель. Вообще каркас — очень важный элемент вентилируемого фасада. Он служит для крепления фасадных экранных плит, в него вставляется утеплитель. Поэтому очень важно правильно подобрать сечение профиля каркаса и способ его крепления к изолируемой поверхности.

В последнее время на Западе все больше распространяются многокомпонентные каркасы, состоящие из нескольких соединяемых между собой деталей. Такие каркасы называются подоблицовочными конструкциями. Существуют и успешно работают специализированные фирмы, которые разрабатывают и выпускают только подоблицовочные конструкции и крепления к ним.

Утеплитель

Утеплитель — пожалуй, наиболее важный элемент системы. Он выполняет несколько функций:

- *защитную* — утеплитель предохраняет заизолированные конструкции от преждевременного старения, т.к. позволяет им функционировать в постоянном температурно-влажностном режиме;
- *санитарно-гигиеническую* — применение эффективных утеплителей позволяет понизить температуру теплоносителя в системах отопления до гигиенических параметров, что исключает чрезмерное осушение воздуха отапливаемого помещения и сухую возгонку пыли. К минимуму сводится и разность температур между внутренней поверхностью стен и воздуха в помещении;
- *экономическую* — выгода достигается благодаря значительному уменьшению затрат на отопление и ремонт стен.

Для вентилируемых фасадных систем подходит не всякий утеплитель. Например, не подойдут закрытопористые материалы с низким коэффициентом паропроницаемости. Дело в том, что в зимнее время разность величин упругости водяного пара внутри помещения и на улице вызывает поток водяного пара из помещения к наружной стороне. (Это явление называется диффузией водяного пара).

По справочным данным, взрослый человек за 8 часов сна выделяет более 800 г воды в виде пара путем дыхания и испарения с поверхности кожи. Прибавьте сюда влажную уборку, приготовление пищи, стирку и т.д. Часть этой влаги уйдет в вытяжную вентиляцию — в тех помещениях, где

эта вентиляция есть. Оставшаяся же часть будет участвовать в процессе диффузии. Если с наружной стороны мы установим, к примеру, тот же пенопласт плотностью 35 кг/куб.м, то создадим своего рода пароизоляционный барьер — ведь коэффициент паропроницаемости пенопласта в два раза меньше, чем у силикатного кирпича. Пар начнет накапливаться в заизолированной стене, контактирующей с воздухом помещения. Естественно, это выразится в повышении влажности материалов стены. А влажный строительный материал неприемлем ни с гигиенической, ни с теплотехнической, ни с конструктивной точек зрения. Но ведь, помимо эксплуатационной влажности, существуют т.н. строительная влага, капиллярный подсос, атмосферная и гигроскопическая влага. Именно с целью борьбы с влагой и устраивают вентилируемую прослойку.

Воздух, двигаясь по вентиляционному зазору вверх, подхватывает пар, осевший на наружной поверхности утеплителя, и уносит его в атмосферу. Таким образом, влага не задерживается в массе утеплителя, затрагивая лишь незначительный его слой — остальная толщина работает на сокращение теплопотерь без снижения эффективности. Естественно, сам утеплитель должен быть гидрофобным, таким, как материалы *Paroc*. Но это еще не все требования.

Зимой, когда температура воздуха понижается, плоскость конденсации часто находится либо на поверхности утеплителя, либо в его массиве. Это значит, что влага, находящаяся за зоной конденсации с наружной стороны, будет замерзать и превращаться в лед. Процесс образования льда сопровождается деформациями расширения—сжатия, а это часто приводит к разрушению замерзших слоев утеплителя.

Толщина реально работающего утеплителя уменьшается — со всеми вытекающими отсюда негативными последствиями. Теплоизоляционные материалы из каменной ваты не подвержены таким разрушениям, они не задерживают пар и являются негорючими.

Но и это еще не все причины, по которым в таких системах повсеместно применяются каменноватные утеплители. Холодный воздух, поднимаясь вверх, будет забирать не только влагу, но и тепло. При этом он будет стремиться в толщу утеплителя. Это проникновение будет определяться коэффициентом аэродинамического сопротивления. Благодаря хаотичному переплетению волокон и повышенной плотности, каменноватные плиты *Paroc* имеют преимущество перед рядом стекловатных материалов, которые в силу особенностей изготовления имеют обычно параллельное расположение волокон, что облегчает вентилирование массива ваты и выдувание тепла.

Вентпрослойка

Вентпрослойка — это открытое пространство между фасадным экраном и утеплителем, в котором движется воздух. Для нормальной работы системы необходимо знать, что нельзя загромождать вентпрослойку никакими горизонтальными конструкциями. Особенно важно беспрепятственное протекание воздуха между утеплителем и фасадными плитами у окон, балконов и т.п. Из-за вентпрослойки вентилируемый фасад иногда также называют «системой утепления на основе».

Облицовочные элементы

Собственно эти элементы (их также называют фасадными экранами) и являются лицом системы. Они должны не только защищать утеплитель и каркас от атмосферных воздействий, но в то же

время иметь эстетичный вид. В этом плане системы вентилируемых фасадов не имеют себе равных, т.к. существует великое множество различных вариантов облицовочных плит. Чаще всего применяют следующие материалы:

- фибробетоны;
- цементно-волоконные и кальций-силикатные плиты;
- многослойные прессованные листы;
- облицовочные листы на основе композитных слоев с наполнителем из целлюлозных или древесных волокон;
- керамическая плитка;
- алюминиевые листы;
- алюминиевые сэндвич-панели;
- металлические фасады;
- пластиковые (виниловые) сайдинги;
- кирпич или другие штучные материалы.

Как видим, выбор облицовочных материалов достаточно широк.

Почему вентфасады так популярны?

Дело в том, что они обладают несомненными преимуществами:

- с экономической и экологической точек зрения это сбалансированная система;
- обеспечивается неизменная теплоизолирующая способность при применении материалов *Paroc*;
- жилые помещения и ограждающие строительные конструкции «дышат», т.к. возникает беспрепятственная диффузия водяного пара;
- обеспечивается хорошая звукоизоляция;
- увеличивается срок эксплуатации здания;
- длительное время сохраняется прекрасный внешний вид здания;
- предоставляется широкое поле для архитектурного творчества;
- фасадная система принимает на себя температурные колебания фасада, что позво-

ляет защитить его от преждевременного старения;

— фасадная система легко справляется с ветровыми нагрузками;

— система вентфасадов подходит как для новых объектов, так и для реконструкции существующих зданий.

Вентилируемый фасад представляет собой довольно сложную инженерную систему, где практически каждый элемент подвергается расчету. Полный расчет, включая расчет самой вентпрослойки на скорость восхождения воздушного потока, тепловой расчет, расчет на конденсацию влаги, расчет нагрузок на опорные профили предлагает белорусская система «ВентСИ». Кроме того, эта система предполагает широкий выбор различных облицовочных элементов и подоблицовочных конструкций. Она же предлагает решения и для индивидуальных домов, и для многоэтажных зданий.

Довольно интересна и отечественная система «Люксалон». Очень много для развития технологии вентфасадов сделала гомельская фирма «Термикс», которая может по праву гордиться высоким качеством работ и тщательно продуманными инженерными решениями. В Минске уже есть объект, где применена классическая система вентфасада. Это административный корпус завода «Оливария», утепленный по системе *Structuroc*. Неудивительно, что в качестве утеплителя там применялись плиты *Paroc IL* и *Paroc TSL*. Ведь материалы *Paroc* — своего рода эталон в области теплоизоляции.

Дмитрий АБРАМОВ,

инженер Представительства Paroc Export Oy Ab



Адрес представительства:
Минск, пер. Бехтерева, 12;
тел. (017) 243-32-83;
факс (017) 243-98-41;
E-mail: oksana@paroc.open.by

ЛИДЕРЫ РЫНКА

Компания «Ветразь»: не останавливаться на достигнутом

Компания «Ветразь» известна на отечественном строительном рынке как один из лидеров в производстве пластиковой столырки и алюминиевых конструкций. Уже более 7 лет клиенты компании получают в свое распоряжение опыт ее сотрудников и лучшие материалы. Поэтому среди заказчиков много тех, кто обращается сюда за строительными услугами постоянно. А как известно, постоянный клиент — основа удачного бизнеса.

В последние годы «Ветразь» интенсивно развивает направление проектирования и производства алюминиевых конструкций, т.к. возрос спрос на эту продукцию. Потребитель, наконец, стал разбираться, для чего предназначен пластик, а где лучше использовать более массивные и прочные материалы.

Алюминиевые ограждающие конструкции применяются при строительстве объектов, требующих высоких противозлоупотреблений качеств. К тому же алюминий не подвержен коррозии и очень долговечен. Поэтому такие конструкции заказывают те, кому необходимы прочность и надежность на долгое время.

На сегодняшний день «Ветразь» предоставляет заказчикам полный набор строительных услуг. В компании работают архитекторы с немалым опытом проектирования сложных алюминиевых конструкций. Готовый проект реализуется рабочими, уже не первый год име-

ющими дело с современными системами высокого качества. Конструкции изготавливаются под торговой маркой «Ветразь» на производственном участке компании из профилей фирмы *Metalplast* — крупнейшего в Польше изготовителя. Сотрудничество с этой фирмой позволяет компании «Ветразь» предлагать клиентам лучшие цены.

Часто установка алюминиевых конструкций связана с общестроительными работами. Поэтому «Ветразь» предлагает заказчикам не просто приобрести конструкции из алюминия, но и установить их, а заодно и выполнить любые строительные работы, на что у компании есть лицензия Министерства архитектуры и строительства.

Напомним, что компания «Ветразь» заявила о себе на рынке как поставщик, а затем — производитель конструкций из ПВХ. Как сегодня развивается это направление деятельности компании?

Ситуация на рынке пластиковых конструкций за последние годы изменилась. По сути, за 6 лет этот рынок уже полностью сформировался. Сегодня различия его сегменты поделены между разными производителями. Но, несмотря на стабилизацию спроса и цен, конкуренция остается достаточно сильной. Как компании «Ветразь» удается удерживать высокий уровень продаж ПВХ-столырки уже несколько лет?

Главный фактор — репутация. Значительную часть заказчиков составляют либо старые клиенты компании, либо те, кто пришел по их рекомендации. Сегодня, когда предложение ПВХ-столырки на рынке очень обширно, а уровень цен выровнялся, особую актуальность приобретает гарантия качества. В случае с компанией «Ветразь» все обстоит просто: такой гарантией является тот факт, что фирма до сих пор существует на рынке и имеет успех в сфере производства и продажи ПВХ-столырки.

Несколько слов о самой столырке. После кризиса 1998 года на рынке стали появляться ПВХ-профили сомнительного качества. Многие фирмы в надежде снизить цены на свои изделия перешли на более дешевые про-

фили. Однако компания «Ветразь» осталась верна своему давнему партнеру — одному из лидеров германской химической промышленности, концерну *Veka*, известному высочайшим качеством выпускаемых ПВХ-профилей. Конечно, германский профиль дороже турецкого. Но только не у компании «Ветразь»: здесь цена настолько низка, что не вызывает сомнения в качестве — одна из самых низких на рынке, т.к. после 5 лет сотрудничества германская сторона неоднократно убедила в серьезности своего белорусского партнера, предоставила очень большие скидки на свою продукцию. Что немедленно отразилось на клиентах компании, которым «Ветразь» постоянно предлагает лучшие цены на рынке изделий, изготавливаемых из высококачественных системных ПВХ-профилей.

Одно из новых направлений, развиваемых компанией — выполнение ремонтных и отделочных интерьерных работ. Несмотря на то, что этот вид деятельности «Ветразь» освоил недавно, у компании уже есть объекты, которыми можно гордиться. Среди них — офисы государственных учреж-

дений и частных фирм, квартиры. В штате компании сегодня работают опытные дизайнеры по интерьеру, а также, что особенно важно, опытные рабочие-отделочники, способные в деталях воплотить замысел дизайнера с помощью самых современных материалов.

Несколько слов о фирменном стиле. «Ветразь» — компания, предпочитающая методы цивилизованной конкуренции. Одним из таких методов является высокий уровень сервиса в сочетании с доступной ценой. Именно благодаря этому методу за годы работы компания выиграла десятки тендеров по самым различным объектам. Среди последних можно назвать здания лечебной комиссии Управления делами президента, Христианской миссии «Дабрачына» (сложные алюминиевые конструкции), офис и аптеку СП «Белинтерфизина», торговый центр «Пассаж-М» на ул. Острошицкой в Минске и др.

Пожалуй, главное слагаемое успеха компании — обширный

опыт работы с новыми строительными материалами и технологиями именно в отечественных условиях. Иначе как методом собственных проб и ошибок получить такой опыт нельзя. Причем процесс наработки опыта продолжается: «Ветразь» открывает новые направления деятельности, инвестирует средства в развитие производства, ищет и находит лучшие кадры для работы.

Одним из последних достижений компании стала победа в республиканском конкурсе «Лучший продукт года-2000» в номинации «Окна и двери из ПВХ». Решение о присуждении победы компании «Ветразь» принимали «Белорусская партия зеленых» и «Белорусское общество защиты потребителей». Впрочем, «Ветразь» не собирается останавливаться на достигнутом. Для своих будущих клиентов компания подготовила ряд сюрпризов, узнать о которых вы сможете, посетив стенд «Ветразь» на выставке «Будпрагрэс».



Компания «Ветразь»:

г. Минск, ул. Сургanova, 1/2-211;
тел.: 284-04-07, 284-04-03, 210-06-39.
Товар сертифицирован.

— отражение Вашего вкуса

Казанский Кремль и замок Эльсинор битумная черепица *Katepal*: очевидные преимущества

«Крыть или не крыть? Вот в чем вопрос!» — примерно такие сомнения терзали современного Гамлета, собравшегося обшить кровлю на своем фамильном замке. Устоит ли хваленая битумная черепица под напором времени и стихий? Не придется ли заниматься латанием дыр в крыше, покрытой подозрительно мягким и легким материалом?

Согласно статистике потребителей, выбравшие мягкую кровлю, остаются верны ей раз и навсегда. Почему? Попробуем разобраться в этом феномене.

Американцы любят старую английскую поговорку: *Grand but, good but* — «Старое, но хорошее». В полном соответствии с ней они позаимствовали у скандинавов и славян древний, но веками проверенный кровельный материал — гонт. Современным вариантом гонта — битумной черепицей — в США покрыты практически все частные дома. Столь же популярен этот материал и в Европе. Растет на него спрос и в нашей стране, где данный вид кровли доминировал много столетий: гонтом крылись и городские укрепления, и храмы, и боярские палаты, и крестьянские жилища.

К России гораздо ближе Финляндия, откуда в настоящее время поставляется на рынок СНГ битумная черепица. То, что реставрируемый Казанский Кремль решили покрыть битумной черепицей финской фирмы *Katepal*, закономерно. Ведь этот материал сегодня широко применяется не только в индивидуальном строительстве, но и для реставрации храмов разных конфессий, включая православные церкви.

Битумная черепица *Katepal* представляет собой листы размером 1 х 0,25 или 1 х 0,317 м, толщиной 3,8 мм и весом примерно 1,2 кг. Перфорированные концы листов по форме напоминают пчелиные соты или имеют более современный прямоугольный вид. Черепица поставляется в пластиковых упаковках по 20 листов общим весом 24 кг и легко переносится одним рабочим. Для монтажа кровли площадью 150 кв.м весь набор материалов доставляется на трех легковых автомобилях. В одной упаковке — 3 кв. м кровельного покрытия (заметьте, при отсутствии отходов!). Из инструментов необходимы лишь кровельный нож и молоток.

Какими преимуществами обладает битумная черепица *Katepal*? Покрытие водонепроницаемо, устойчиво к ультрафиолетовому излучению и атмосферному воздействию, гниению и коррозии. Кровля из битумной черепицы не конденсирует заряды атмосферного электричества, не искрит. Она безопасна в пожарном отношении. Битум обладает прекрасными звукоизолирующими свойствами, поэтому шум дождя и звуки улицы в доме не слышны.

Низкая теплопроводность покрытия *Katepal* позволяет

упростить конструкцию «крышного пирога», отказавшись от применения противоконденсатной пленки.

По таким параметрам, как прочность на растяжение, сопротивление надрыву на стержне, гибкость при низких температурах продукция компании *Katepal* отвечает самым жестким требованиям. Она получила отличные рекомендации и в Заполярье, и в жаркой Турции, и в Корее. Летом 1998 года в Москве крупный град повредил большое количество кровель, битумная же черепица *Katepal* тогда не пострадала.

Шероховатая поверхность листов битумной черепицы препятствует сходу снега с крыши, обеспечивая равномерный сток талой воды в водоотвод. Дополнительные устройства для снегозадержания не нужны. В комбинации с гонтовой кровлей *Katepal* используются водоотводы, изготовленные из пластмассы или металла. Компания *Katepal* рекомендует систему дождей сток датской фирмы *Plast-to*, все составляющие которой выполнены из ПВХ.

Кровля *Katepal* не выгорает, ее не надо красить. Палитра (21 цвет) и модельный ряд битумной черепицы достаточно разнообразны, чтобы сделать оптимальный выбор.

Какова конструкция листа битумной черепицы *Katepal*? Его основу составляет толстый негниющий нетканый стеклоткань, который с обеих сторон покрыт окисленным битумом, получаемым из лучшей в мире венесуэльской нефти «Лагуна». Снаружи битумная черепица имеет посыпку из защитной минеральной крошки, изнутри на 60% покрыта сплошным слоем самоклеющегося резинобитума с легко удаляемой предохранительной пленкой.

Герметичность кровли *Katepal* обеспечивается за счет высоких адгезивных свойств клеящего состава и последующей диффузии битума, в результате чего примерно через год после укладки покрытие представляет собой единый монолит. Если менее требовательные к качеству своей продукции фирмы используют для склеивания плиток окисленный битум, то *Katepal* применяет битум, модифицированный высокоэластичным искусственным каучуком СБС. Этот полимер по вязкости и гибкости при низких температурах не сравним с другими

клеящими составами на основе битума.

Большое внимание фирма *Katepal* уделяет решению конкретных проблем, возникающих в процессе монтажа. На коньках, карнизных свесах и в ендовах применяются специальные материалы. *Katepal* выпускает карнизные и коньковые плитки и подкладочные ковры типа *Katepal K-EL 50/2200*, герметизирующие полосы *Pintari*, а также клей-герметик на битумной основе, применяемый в ендовах, местах примыканий, при кровельных проходках.

Профессиональный монтаж кровли *Katepal* обеспечивается фирмой-продавцом, персонал которой прошел подготовку в Финляндии. При покупке бесплатно производится компьютерный расчет количества и стоимости материалов, определяются виды работ. Все необходимое, включая кровельные выходы, вентиляторы, вентили, уплотнители и водосточные фитинги, любые элементы систем дождевых стоков и поверхностного водоотвода можно приобрести в одном месте.

Кровельный материал высшего класса, отработанная технология решения производственных проблем, минимум усилий и времени при монтаже обеспечивают существенную экономию и увеличивают сроки эксплуатации кровли из битумной черепицы. Достоинства продукции *Katepal* подтверждаются международным сертификатом стабильности качества производства и российским сертификатом соответствия. Фирма *Katepal*, имеющая за плечами более 50 лет опыта исследований и производства, сегодня остается одним из лидеров в области разработки новых кровельных материалов на битумной основе.

«Видит око, да зуб неймет», — связывает скептик, имея в виду недоступность красивой гонтовой кровли для массового потребителя, и окажется неправ. Стоимость кровли *Katepal*, включая доставку материала и работу, отнюдь не высока. С учетом же минимальных эксплуатационных затрат и долговечности материала битумная черепица *Katepal* становится еще дешевле. Очевидно, что она по карману не только принцу датскому из замка Эльсинор, но и любому, кто строит свой дом в нашей стране.

«Будпрагрэс» — такой как он есть

(Окончание. Начало на с. К8)

Несколько меньшее по сравнению с ожидаемым количество участников в некоторой степени компенсируется растущим качеством экспозиций. Тем более, что около 70% участников составляют «старожилы», участвовавшие в «Будпрагрэсах» предыдущих лет. Уж они-то знают, что посетителя нужно прежде всего удивить.

В подходе к оформлению экспозиций видны западные тенденции. Многие из участников уже неоднократно бывали на зарубежных выставках и получили представление, как это делается «у буржуев». В итоге впервые на стендах появились барные стойки. Строгих дам в деловых костюмах заменили бойкие девчонки на роликовых коньках. Неофициальным девизом выставки стала фраза: «Мы не сдаемся и сдаваться не собираемся!». А официально «Будпрагрэс-98» прошел под девизом «Качество, энерго- и ресурсосбережение». Оба девиза были подтверждены выставкой, несмотря на несколько минорную тональность в настроении экспонентов и посетителей.

1999. Снова в гору

В прошлом году некоторое оживление на строительном рынке после кризиса отразилось и на выставке. Снова незадолго до начала «Будпрагрэса» места в крытом павильоне были недоступны ни за какие деньги. Впрочем, многие опоздавшие мастера вышли из положения, выставив свою продукцию во временных павильонах на улице. Посетителей там было не меньше.

Снова основной костяк выставки составили постоянные участники, как отечественные, так и наиболее стойкие к условиям отечественной экономики иностранцы. От

подавленного настроения, свойственного посткризисному периоду, не осталось и следа. Жизнь продолжается...

2000. Ожидание чуда?

Что мы увидим на «Будпрагрэсе» в этом году? Честно говоря, нам самим интересно. Очень рекомендуем вам посетить выставку. Потому что, как свидетельствует наш опыт, необременительная прогулка по рядам вдоль стендов и легкая беседа с участниками выставки позволяют получить довольно точную картину рынка и спрогнозировать тенденции его развития.

Если же не ставить перед собой таких сверхзадач, то посещение «Будпрагрэса» тоже не станет потерянными временем — как минимум, вы получите удовольствие. Ведь любая крупная выставка — это особая энергетика яркого форума, которой нам так не хватает в серые будни. Тем более что 2000 год — год особенный, когда каждый стремится сделать что-то значительное и жить лучше, чем он жил до сих пор. Вполне возможно, что отзвуки «феномена-2000» мы услышим и на выставке, которая проходит в эти дни.

Светлана ЛЮБАНОВА

ОРГКРОВЛЯ
НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ
Представитель завода «Изотекс»
кровельные и гидроизоляционные
полимерно-битумные материалы

**СТЕКЛОИЗОЛ
ПОЛИФЛЕКС**

основа: отеклоткань, стеклоткань, полиэфир.

Выполним
кровельные работы.
Гарантия качества.

ЗВОНИТЕ В МИНСКЕ:

264 44 01, 228 93 43

KATEPAL®
СОВЕРШЕННАЯ КРОВЛЯ
Настоящая кровельная
плитка из Финляндии

- От 6,5 \$ кв. м в розницу
- 21 цветовой вариант на складе, в полной комплектации
- Бесплатные видеонструкции каждому покупателю
- Профессиональный монтаж
- Доставка
- Письменная гарантия 15 лет

www.katepal.ru
г. Минск, Лагойский Тракт, 20, к. 306; тел.: 265-1709

ИЗГОТАВЛИВАЕМ И ПРОДАЕМ
**дома
рубленые**
и из фрезерованного бруса
Комплектуем доской пола, вагонкой, столаркой. Готовые проекты.
Изготовим комплект стройматериалов для вашего проекта

Тел.: 238-46-27, 232-90-62. Факс 232-38-13. Моб.тел. 8-0296550515
Посетите наш сайт в Internet: www.etna.by.com, e-mail: contact@etna.by.com

Электротехническая продукция
тел. 211-05-56, 206-49-89, 206-49-85

**Уважаемые господа! Фирма «Претти»
участвует в выставке «Будпрагрэс»,
где представит кровельные материалы
завода «Изотекс».**

Долгая творческая работа по устройству кровель разного уровня сложности (вплоть до уникальных) и возможность использования всего спектра самых современных материалов позволяет, приглашая Вас к себе на стенд, заявить следующее:

**Мы предложим Вам как стандартные,
так и инновационные решения,
в реальность которых не всегда верится сразу.
Вы увидите материалы,
предназначенные для использования
с учетом повышенных и специфических требований.
На этой выставке Вы узнаете о новых, еще более выгодных условиях
сотрудничества с фирмой «Претти». Получите приз у нас на стенде.
«Претти» — стенд № Е2 на выставке «Будпрагрэс»**

ОФЭКТ
СОВРЕМЕННЫЕ ДЕРЕВЯННЫЕ
И ДЕРЕВОАЛЮМИНИЕВЫЕ
**ОКНА
И БАЛКОННЫЕ ДВЕРИ**
ИЗ СОСНЫ И КРАСНОГО ДЕРЕВА

г. Минск, тел. (017) 213-80-48, 217-73-13
факс: 289-12-12, об. 6825 (консультация)
222120 Республика Беларусь,
Минская область, г. Борисов,
ул. Чапово, 62-74
тел. (01777) 32-137, 44-213; факс 44-351

ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА
5 лет

**АЛЮМИНИЕВЫЕ
КОНСТРУКЦИИ**
ИЗГОТОВЛЕНИЕ И МОНТАЖ

ОКНА,
ДВЕРИ, ФАСАДЫ,
ПЕРЕГОРОДКИ,
ОГРАЖДЕНИЯ
БАЛКОНОВ, ПОД-
ЖИЙ И ЛЕСТНИЧ-
НЫХ МАРШЕЙ

АВТОМАТИЧЕСКИЕ ДВЕРИ
ЗАЩИТНЫЕ РОЛЛЕТЫ
ЗАЩИТНЫЕ ПЛЕНКИ
ПОСТАВКА АЛЮМИНИЕВЫХ
ПРОФИЛЕЙ ПОД ЗАКАЗ

ООО «Системы ЛМК»
г. Минск, ул. Шаранговича, 7; тел. (017) 257-89-24, факс 259-01-96

Современные окна — опыт использования в Беларуси

взгляд производителя качественных изделий



В последнее время одним из наиболее перспективных путей решения проблемы энергосбережения стали окна со стеклопакетами, современной фурнитурой и контурным уплотнением. Однако вместе с их широким внедрением возник и ряд неизвестных ранее проблем, началась дискуссия о недостатках и преимуществах окон из ПВХ, дерева и алюминия. Нередко участники этой дискуссии противопоставляют одни виды окон другим.

У каждого материала свои задачи

Сегодня рынок оконных рам поделен между деревянными, алюминиевыми и пластиковыми конструкциями. Выбор материала оконной рамы диктует объект применения. Например, деревянные окна применяются в жилищном строительстве, но из дерева не сделаешь большую входную группу. Алюминиевые профили незаменимы для структурного остекления, но их сложно представить в жилом интерьере. А вот область применения профилей из ПВХ наиболее обширна в силу универсальности материала. Так, в каталоге системы Eurodur 3S фирмы Kommerling содержится более 50 разновидностей профилей, что позволяет изготавливать самые разнообразные конструкции, включая сложные, испытывающие большие статические и ветровые нагрузки. Примером таких конструкций являются ленточное остекление производственного корпуса завода «Форд-Юнион», витраж гостиной спорткомплекса «Раубичи», входная группа фирмы «Спецкомплектимпекс» и другие сложные объекты, выполненные компанией «ЭкоТехИнвест».

Качество окна и его теплозащитные свойства диктуются геометрией рамы, надежностью контурного уплотнения и стеклопакетом. Опыт использования современных оконных систем в течение последних 5 лет позволяет обобщить основные дефекты и недостатки, проявления которых нередко получает искаженную интерпретацию.

Окна из дерева

Наиболее распространенным недостатком окон из дерева является плохая геометрия рамы из-за нарушения технологии сушки древесины. Кроме того, дерево имеет свойство впитывать вла-

гу, и поэтому в связи с мокрыми процессами при отделке помещений нередко наблюдается деформация рам. Существует не совсем верное мнение об экологичности деревянных окон. Действительно, цельная рама из твердого дерева ценных пород может не покрываться лаком и не содержать (или содержать минимальное количество) клеев и антисептиков против гниения. К сожалению, в Беларуси к таким породам с натяжкой относится лишь дуб — порода нетехнологичная и дорогая. При использовании других пород, особенно хвойных, неизбежно применение химических веществ для пропитки, склеивания и покрытия древесины. Это ставит под сомнение экологическую чистоту древесины. Тем более, что при горении такой рамы выделяется гораздо больше вредных веществ, чем при горении того же ПВХ-профиля. Качественное окно из дерева не может быть дешевым. Как правило, оно дороже пластикового. А потому решение проблемы энергосбережения в Беларуси при использовании только деревянной столарки нереально.

Окна из алюминия

Профильные системы из алюминия незаменимы при больших световых проемах помещений, выполнении структурного остекления, фонарей, высоких витражей и входных групп. Особенностью алюминия по сравнению с деревом или пластиком является высокая теплопроводность. Поэтому профили из алюминия разделяют на «теплые» и «холодные». «Теплые» системы имеют терморазрыв из твердого пластика.

Недостатком «холодных» и некоторых «теплых» алюминиевых систем является конденсация влаги на раме. В условиях белорусского климата эта проблема успешно

решается применением профильных систем класса 1.0, имеющих теплопроводность до 2,0 Вт/кв.м°C. К сожалению, эти системы, дороги, поэтому на нашем рынке более распространены системы класса 2.1 (2–2,8 Вт/кв.м°C) и класса 2.2 (свыше 2,8 Вт/кв.м°C). По действующим в Беларуси нормам коэффициент сопротивления теплопередаче всего окна (т.е. стеклопакета и рамы в целом) не должен быть меньше 0,6 кв.м°C/Вт или 1,67 Вт/кв.м°C. Компания «ЭкоТехИнвест» выпускает конструкции из алюминиевых профильных систем «Алю-К» классов 1.0 и 2.1.

Окна из ПВХ

Подобно тому, как имеются разные по ценности породы дерева, существуют и разные профили из ПВХ. Белорусский рынок сейчас переживает вторую волну широкого проникновения некачественных профилей. Первая волна пришлась на 1995–1997 годы, когда ввозились дешевые некачественные профили, сварные швы которых при низких температурах, а также повышенных статических нагрузках (от веса створки) просто разрушались (или рамы провисали).

По мере появления в Беларуси современных систем из Германии, потребитель научился различать профили по качеству. На рынке сформировалось три группы продуктов:

- профили мировых лидеров, имеющих собственную композицию ПВХ — экологически чистую и полностью утилизируемую;
- профили, изготовленные из готовых композиций ПВХ (например, композиций фирмы BASF) с модификацией свойств (иногда это делалось с помощью добавления соединений тяжелых металлов);
- несовременные системы, состоящие из 3–5 базовых профилей, изготовленных из композиций нестабильного состава.

Частный заказчик обычно весьма привередлив и предпочитает заплатить на 15–20% больше, но получить качественный продукт. А вот в массовом строительстве, к сожалению, часто происходит обратное. Последние 2 года здесь превалирует принцип «чем дешевле, тем лучше». Гарантия на готовое жилье в Беларуси составляет 2 года. А дальше подрядчик, как правило, не несет ответственности за состояние окон. Однако не следует забывать о том, что если вышедшую из строя деревянную раму можно отреставрировать, покрасить, заменить фурнитуру, то рама из металлопластика рассчитывается на весь срок службы здания. Компания «ЭкоТехИнвест» предоставляет бесплат-

ную гарантию на все элементы окна в течение 5 лет и не менее 50 лет на ПВХ-элементы установленных фирмой изделий. Для завода «Форд» под Минском бесплатная гарантия была предоставлена на 10 лет. Обеспечить такую гарантию фирма может только при очень внимательном подходе к качеству комплектующих и уровню технологий.

Теперь несколько слов о путях неоправданного удешевления окон из ПВХ.

Несущим элементом пластикового окна является вставляемое внутрь профиля оцинкованное усиление. Оно должно полностью окантовывать раму и плотно прилегать к ее стенкам — т.е. иметь четкую геометрию. Путь удешевления очевиден — использование не оцинкованных, а окрашенных стальных профилей, устанавливаемых не по всему контуру, а в местах крепления фурнитуры.

Избыток вяжущего вещества или заполнителя в составе пластика приводит к его чрез-

мерной хрупкости или пластичности. Кроме того, значительную часть цены составляют добавки-модификаторы, определяющие морозоустойчивость, глянецовость поверхности, свариваемость углов. Убираем добавки — получаем дешевый профиль, но соответствующего качества.

Некачественный профиль легко отличить по внешнему виду. Как правило, он имеет тусклый сероватый цвет, иногда с желтизной. Геометрия такого профиля нестабильна. Глянцевость ему можно придать за счет дешевых добавок, содержащих свинец или кадмий, что запрещено в Германии, но почему-то вполне возможно в других странах, в т.ч. и в Беларуси.

Иногда крупные производители продают мелким компаниям лицензии не собствен-

но на смеси ПВХ, а только на конструкции профильной системы. В результате профили одинакового сечения, но от разных фирм, могут иметь совершенно разные свойства и внешний вид. Лидер европейского рынка — компания Kommerling — никому не продает ни секрет своей композиции, ни запатентованную конфигурацию профильной системы.

В заключение отметим, что доля ПВХ-профилей на рынке оконных конструкций стран ЕС на сегодняшний день составляет:

- в жилищном строительстве — 60 %;
- при реставрации старых зданий — 70 %.

Дмитрий СОБОЛЕВСКИЙ,
д.т.н., генеральный директор
компании «ЭкоТехИнвест»



Компания «ЭкоТехИнвест»
г. Минск, пр. Пушкина, 39, офис 6;
тел.: (017) 257-74-16, 210-20-45;
факс 257-30-61.
Товар сертифицирован

РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

С этого номера мы начинаем публиковать предложения агентств недвижимости. Это вызвано, с одной стороны, традиционным осенним оживлением на рынке недвижимости, а с другой — явной нехваткой, по мнению многих читателей, материалов на тему жилья и недвижимости в нашей газете. Начиная со следующего выпуска обзора «Строительство и интерьер» вместе с таблицей будут выходить специальная полоса «Недвижимость», на которой наши читатели смогут прочесть статьи о рынке недвижимости, перспективах жилищного строительства в нашей стране и прочих волнующих многих людей темах. Также вы можете присылать вопросы, касающиеся рынка недвижимости и проблем, связанных с жильем, по телефону 285-08-93, электронной почте kost@brm.by или на почтовый адрес редакции «БДГ» — мы постараемся ответить вам с помощью компетентных специалистов.

БОРЛАНД ПОКУПКА, ПРОДАЖА, ОБМЕН
266-45-38 268-44-54 268-44-64
234-87-30 278-29-65 263-85-87
Дома, участки. Т. 260-78-51.

Государственная лицензия №3 от 30.06.2000 по 30.06.2005. Выдана Мингосимуществом.
КСПРЕСС пл. Свободы, 4-457
ПОКУПКА, ПРОДАЖА, 289-12-30 268-76-20
ОБМЕН 227-79-27 232-45-85
КВАРТИР, КОТТЕДЖЕЙ 227-72-90 216-94-96

Государственная лицензия №38 от 17.08.2000 по 17.08.2005. Выдана Мингосимуществом.
Офис: 226-92-11
226-92-19
226-92-16
С П Л А Р Ы Й С П И Л Ь
Заключаем договора на продажу квартир, домов, коттеджей
Офис: Машерова 19, к.319, 321
Агенты: 266-53-62
242-88-36
257-23-30

Государственная лицензия №60 от 00.00.2000 по 00.00.2005. Выдана Мингосимуществом.
СИЛЬВАН ПОКУПКА, ПРОДАЖА объектов недвижимости, разезд,
8 лет
на рынке недвижимости
обмен, приватизация, утверждение перепланировок

Государственная лицензия №27 от 30.06.2000 по 30.06.2005. Выдана Мингосимуществом.
284 02 13
284 02 14
284 02 15
284 02 16
284-02-17
ул.Сурганова, 2-В (ст.м. «Академия Наук») Правовая помощь агентствам и другим лицам в разрешении жилищных и других споров

ПОКУПКА, ПРОДАЖА, ОБМЕН
266-36-61
266-36-52
268-36-32
экс-МИСФИТ
ВАЛЕКОР
Лиц. №26 30.06.00-30.06.05. МГИ РБ
Гос. Сертификат №ВУ/112 04.7.0. ОТ 0033

НАДЕЖНОСТЬ ДОВЕРИЕ ПРОФЕССИОНАЛИЗМ
ПАКОДАН 28534-93
28534-78
21006-50
ПОКУПКА, ПРОДАЖА, ОБМЕН

Лицензия №6 от 30.06.2000 по 30.06.2005. Мингосимущество РБ
КРИСТА Продвижение в мире
Недвижимости
Тел 220-34-23, 220-88-64, 220-87-05
Ул. Короля, 5-704 220-84-76, 211-02-35

ОДО «ЗАПАДНАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ»
• Риэлтерские услуги по всем операциям с недвижимостью
• Приватизация квартир (комнат)
• Оценка рыночной стоимости любого имущества
• Экспертиза стоимости недвижимых вкладов
ул. Кальварийская 17а,
офис 224, 225
e-mail: west-estate@open.by
223-44-20
223-49-25
220-00-70
220-02-71
220-16-17










Лицензия МГИ РБ №36 от 17.08.00 по 17.08.05. Лицензия МЗ РБ №0137 от 12.11.99 по 11.11.04
Максимальный размер модуля 12,8 x 2,0 см
По вопросам размещения рекламы в таблице «Рынок недвижимости» обращаться в РА «Экспресс-спрос» по тел.: 268-76-20, 268-76-22 или в рекламный отдел «БДГ» по тел.: 217-25-87, 217-25-88

Onduline Франция
Универсальный кровельный волнистый гибкий лист

- Легкость монтажа: требуются только молоток и гвозди.
- Гибкость: легко достигается радиус 5 м
- Четыре цвета: красный, коричневый, зеленый, черный
- Тонированные гвозди и аксессуары
- Размеры листа: 0,95x2 м. Вес листа: 5,75 кг
- Страховочная гарантия 15 лет. Срок службы 50 лет
- Сертифицирован на территории РБ.
- Не содержит асбеста!
- Бесплатно: расчет, погрузка, консультация. Формируем дилерскую сеть.

Nicoll водосточная система и принадлежности из ПВХ — традиционное французское качество

Тел. в Минске (017) 275-98-98, 275-93-75, 217-40-80, 254-83-93, в Могилеве (0222) 458-811, 458-640
Лиц. № 3757 Мингосимущества от 4.09.97 г. до 4.09.2002 г.

| ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ | | | | | | | |
|--|---|---|--|--|--|--|---|
| Фирма | Ассортимент | Страна произво- дитель | Покрывтие | Цвет | Цена, у.е. | Телефон | Примечание |
| АЙВОРИ | прилавки, витрины, горки, кассовые кабины и нестан- дартное оборудование | Беларусь | алюминиевый профиль, металл, полимерное | по желанию | по калькуля- ции | 226-4429 220-9466 | индивидуальное проектирование, доставка, установка |
|  | прилавки, витрины, горки, нестандартная мебель | собств. производ- ство | алюминиевый профиль, ДСП, металл | различный | договорная | 210-2355 255-5514 216-9554 | СП «ЭБРО» |
| ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА | | | | | | | |
| Фирма | Ассортимент | Страна привзвод | Материал, цвет | Цена, у.е. | Телефон | Примечание | |
| АЛМАГОР- МЕБЕЛЬ | корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы | Беларусь | массив, ДСП, нат. шпон | 35...700 | 226-3617 226-2512 | ИЗГОТОВЛЕНИЕ КОРПУСНОЙ МЕБЕЛИ ПОД ЗАКАЗ торговый центр (пер. С.Ковалевской, 5) сертификат РБ | |
| ЕВРОМЕБЕЛЬ фирменный салон: ул. Солтыса, 205а | корпусная и мягкая мебель | Беларусь, собствен- ное про- изводство | ДСП, ткань, кожа; черный, металлик, ма- хагон, мрамор, бук Бавария, ясень и др. | самые низкие цены | 235-6951 216-9696 226-9885 211-0606 | м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4); м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32); БК «Минскспло» (пр. Машерова, 14); ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8) | |
| САЛОН «КОВРЫ» | ковры ручной работы; ковры машинной вязки | Персия, Индия, Китай, Непал, Марокко | шерсть, шелк | от 25 за кв.м | 232-9147 | пр. Ф.Скорини, 84а, 2-й этаж | |
|  САЛОН-СТУДИЯ МЕБЕЛИ от производителя мебели СП ПОЛАКС лиц. №00410 от 27.05.99/05.04 ББС | | | МЕБЕЛЬ ДЛЯ ДОМА: - КУХНИ; - ДЕТСКИЕ КОМНАТЫ; - ПРИХОЖИЕ; - ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ; - КОРПУСНАЯ МЕБЕЛЬ. | | В магазине «Алеся» пр. Машерова, 3; тел. 223-34-45 Лиц. Мингорисполкома № 4186, выд. 22.12.98 г. по 22.12.03 г. | | |
| | | | | | РЫНОК СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ | | |
| | | | Доставка, монтаж, гарантия 1 год | | (Уручье) пав. 110, 2-й этаж. Тел. 5065-176 | | |
| ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА | | | | | | | |
| Фирма | Ассортимент | Страна произво- дитель | Покрывтие | Цвет | Цена, у.е. | Телефон | Примечание |
|  СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00, суббота - 9.00-18.00, выходной - воскресенье | многофункциональная офисная мебель | Италия (Teorema Office) | меламин, ламинат | 7 вариантов | с 01.09.00 цены снижены на 5-10% | 239-8084 239-8480 239-8606 | индивидуальная комплектация; |
| | мебель для руководителей | | меламин, экологически чистый лак | 7 вариантов | | | поставка со склада в Минске и под заказ; |
| | компьютерные стойки | | меламин | 2 варианта | | | вся продукция сертифицирована |
| АЛМАГОР- МЕБЕЛЬ | мебель для офиса «Вена», тумбы под компьютер | Беларусь | нат. шпон (дуб, бук) | черный, комбинир. | от 50 | 226-3617 226-2512 | ИЗГОТОВЛЕНИЕ КОРПУСНОЙ МЕБЕЛИ ПОД ЗАКАЗ; инд. комплектация завода-изготовителя |
| ЕВРОМЕБЕЛЬ фирменный салон: ул. Солтыса, 205 | офисная мебель, стулья, кресла | Беларусь, собствен- ное про- изводство | ДСП, ткань, кожа | самые низкие цены | тел.: 235-6951, 216-9696, 226-9885, 211-0606; м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4); м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32); БК «Минскспло» (пр. Машерова, 14); ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8) | Доставка и сборка по Минску и Могилеву - БЕСПЛАТНО. Дизайн-проект помещения - БЕСПЛАТНО. Вся продукция сертифицирована Лиц. № 3061 31.07.97/31.07.2002 г. (Мингорисп.) | |
| ИПО ЛУГАНО ПЛЮС  САЛОН-МАГАЗИН ул. Волгоградская, 80а-202 | мебель для офиса и банка, компьютерные столы, мебель по индивидуальному проекту. Офисные кресла и стулья | собствен- ное пр-во | ламинат РБ (16 мм); ламинат РП (18 мм) | различный | низкие цены | (017) 216-0366 (0222) 23-9043 | Дизайн-проект помещения - БЕСПЛАТНО. Вся продукция сертифицирована Лиц. № 3061 31.07.97/31.07.2002 г. (Мингорисп.) |
|  Минск, Лынькова, 17 ПРОИЗВОДИТЕЛЬ СП FURNITURE LUXE | ДИЗАЙНЕРСКАЯ РАЗРАБОТКА И ОСНАЩЕНИЕ ИНТЕРЬЕРОВ ОФИСА, БАНКА И ДРУГИХ РАБОЧИХ ПОМЕЩЕНИЙ «ПОД КЛЮЧ». ЛЮБАЯ МЕБЕЛЬ ДЛЯ РАБОТЫ И ОТДЫХА РУКОВОДИТЕЛЯ, СПЕЦИАЛИСТА, ПОСЕТИТЕЛЯ. | | | | Минск: (017) 228-5558 228-5559 228-5764 Гомель: (0232) 55-1318 Брест: (0162) 22-2233 Могилев: (0222) 23-2267 | ДОСТАВКА, СБОРКА, УСТАНОВКА; ГАРАНТИЙНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ | |
| | | | | | | | |
|  ул. К.Цеткин, 3 (пл. Мясникова, трамв. кольцо) | мебель для офисов и банков от производителя | Беларусь | ламини- рованная ДСП | пепел, антрацит, махагон, бук | приме- лемые цены | 210-4301 210-4303 210-4304 266-3413 Могилев: (0222) 22-6887 22-5705 Брест: (01634) 41-3495 | европейское качество; собственное производство; постоянное наличие на складе; индивидуальная комплектация рабочего места; доставка, сборка |
|  МЕБЕЛЬ, КОТОРОЙ ВЫ БУДЕТЕ ГОРДИТЬСЯ | «ОСКАР» - офисная мебель для персонала и руководителей | Беларусь | ударопрочный и термостойкий ламинат | орех, серый | наши цены вас приятно удивят! | г. Минск, ул. 8.Хоружей 29, 6-й этаж, офис 63 234-4342 234-4534 | ВСЕГДА ДЛЯ ВАС: бесплатный дизайн-проект помещения; бесплатная доставка по Минску, сборка и установка; гарантийное и послегарантийное обслуживание; гибкая система скидок; индивидуальный и трепетный подход персонала! |
| | ERGO - новинка белорусского рынка - самая модная и популярная мебель Европы | Беларусь - Италия | 100% итальянский дизайн и качество; | бук, серый, светлый аквамари- новый, синий, джиз | | | |
| | MEBELUX - универсальные рабочие места и отличные директорские кабинеты | | новейшие технологии обработки сверхпрочных материалов | светл. и темн. орех, серый, темн. аква- марин, антра- цит, махагон | | | |
| | СИТОСА - компьютерная мебель для профессионалов | Бельгия | высококачест- венный, эколо- гически чистый меламин евро- стандарта E1 | светло-серый под цвет орхидеи, бук/черный | | | |
| | офисные стулья и кресла для посетителей, персонала и руководителей | Беларусь- Польша | ориг. комплек- тующие Novus Styl - гарантия высокого качества | более 20 ва- риантов рас- цветок ита- льянских тканей, нат. кожа | | | |
|  Наша жизнь не идеальна. Но мы помогаем вам создавать идеальные условия работы СП «ПРО-ТРЕЙД» Производитель мебели www.pro-trade.ru | ДИРЕКТОР. Кабинет для руководителя | | | груша (кори- чнево-бordo), бук (светлое дерево) | белорус- ские цены за европей- ское качество. Скидки | ОФИС: г. Минск, ул. Маяковского, 16 т/ф (017) 285-10-77 САЛОН: г. Минск, ул. Притыцкого, 23 (к/г «Аврора») т/ф: 216-84-16, 216-82-16, 259-63-39, 252-29-23 БАРАНОВИЧИ: (0163) 467-111, 467-222 ГОМЕЛЬ: (0232) 555-810 ГРДНО: (0152) 332-692 МОГИЛЕВ: (0222) 25-82-97 ВИТЕБСК: (0212) 370-481, 211-677 БРЕСТ: (0162) 421-670 ВСЕМ КЛИЕНТАМ: Компьютерный дизайн расстановки мебели - бесплатно. Доставка по Минску - бесплатно. Бесплатная и быстрая сборка. Гарантия - 1 год. Гарантийное и послегарантийное обслуживание. Гибкая система скидок. | |
| | Оперативная система мебели. Эффективная и стильная эргономичная мебель | | | Собствен- ное серийное и инди- видуаль- ное про- во | | | терра-береза (салатовый- серо-белое дерево) |
| | СТИЛЬ. Многофункциональ- ность в едином стиле, простом и строгом | бук-венция (светлое де- рево с серым), орех-венция (шоколадный с серым), пе- пел-венция | | | | | |
| | ВАРИАНТ. Экономичная опера- тивная серия с очень практичными линиями и логичным дизайном | бук, бук-черн., антрацит-черн., бук, орех- черн., пепел | | | | | |
| | КОМПЬЮТЕРНЫЕ СТОЛЫ. Комфорт и качество на работе и в домашнем офисе | | бук (светлое дерево), орех (серо-шко- ладный) | | | | |
| СТУЛЬЯ И КРЕСЛА. От эксклюзива до привычных форм и моделей | Собствен- ное серийное про-во | кожа, полиуретан, кож.зам., велюр, ткань | любые цвета под любую мебель | | | | |
|  | мебель для офиса, компьютерные столы, нестандартная мебель | собств. производ- ство | меламин | различный | договорная | 210-2355 255-5514 216-9554 | СП «ЭБРО» доставка, сборка |

Кое-что о приятных мелочах

Пуфик... Когда слышишь это слово, почему-то сразу вспоминается что-то милое, но совершенно бесполезное — вроде собачки «карманной» породы. Но так ли это на самом деле? Может, мы незаслуженно обходим вниманием этот предмет мебели? Ведь пуфики годны не только на то, чтобы спотыкаться о них в темноте...

Несмотря на кажущуюся ненужность, эти маленькие низкие стульчики без спинок продолжают встречаться во многих домах, внося в интерьер то, к чему мы все в той или иной мере стремимся, — расслабляющее ощущение покоя и домашнего уюта.

Такая «несерьезная» мебель, как пуфик, тем не менее имеет достаточно долгую и серьезную историю. Некое его подобие встречается еще на рельефах и росписях гробниц фараонов Древнего Египта. Возможно, оттуда он плавно перебрался в европейскую культуру (во всяком случае, многим жителям Римской империи этот предмет мебели был хорошо знаком). В средние века о нем на некоторое время забыли, однако к XVII веку состоялось поистине триумфальное возвращение пуфика в интерьер. Ему даже удалось сыграть свою роль в политике! Это было связано с именем французского короля Людовика XIV, который ввел так называемую «привилегию табурета»: в присутствии монарха и его супруги всем поданным полагалось стоять, и только принцессы крови и герцогини могли сидеть — конечно же, на пуфиках!

С тех пор пуфик прочно закрепился в дамских спальнях и будуарах, постепенно превращаясь в некий символ изнеженности. Неудивительно, что название, полученное им к концу XVIII—началу XIX века, в переводе с английского означает «напыщенный, раздутый».

У нас в стране пуфик достаточно долго считался чем-то вроде «классового врага», воплощением мещанского вкуса. Однако этот малыш оказался



сильнее любой идеологии, и сегодня он стремительно возвращается в наши дома.

Дизайнеры проявляют к нему особый интерес. Ничего удивительного: над чем еще можно экспериментировать так свободно? Благодаря своему предназначению (а может, его фактическому отсутствию?) пуфик может быть каким угодно по форме, цвету, материалу... Наряду с более или менее традиционными материалами (различные ткани, натуральные и синтетические, дерево, лоза) смело используются мех, металл, пластмасса, порой в совершенно неожиданных сочетаниях. Тут есть где разгуляться самой неумной фантазии! Особенно интересны разработки таких дизайнерских фирм, как немецкие *Brets* и *Adelta*, американская *Urbana*, модели итальянца Джованни Кортиновиса и некоторых других мастеров.

Вот увидите, пуфик станет отнюдь не лишней деталью интерьера вашей квартиры. А может, ему — такому мило-

му, забавному и удобному — даже удастся поднять вам настроение после напряженного дня, наполненного суетой. И, поутру не устравившись на нем перед телевизором, вы блаженно улыбнетесь.

Евгения ЕРМАКОВИЧ

РЕАЛИЗУЕМ: СИСТЕМА СКИДОК!

САНТЕХНИКА и аксессуары
Roca (Испания), по низким ценам

ПЛИТКА
КЕРАМИЧЕСКАЯ, ГРЕС
Zirconio (Испания), Opoczno (Польша), от 7,5 кв.м

ВОДОЭМУЛЬСИОННЫЕ КРАСКИ
Eko-Snezhka, Dyraton и другие


ГИПСОКАРТОННЫЕ СИСТЕМЫ
Lafarge (Германия), от 1,6 кв.м

СУХИЕ СМЕСИ
Atlas, Stabill, Dolina Nid, GTM по низким ценам

ЛИЦАТОС
ТОРГОВО-СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ
г. Минск, ул. Кропоткина, 44
т/ф: 283-28-22, 283-28-23
тел. 313-1325, 313-26-35, 313-26-36, 313-26-37

| ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА | | | | | | | |
|---|---|--|-------------------------------|---|-----------------------------------|--|---|
| Фирма | Ассортимент | Страна производитель | Покрывание | Цвет | Цена, у.е. | Телефон | Примечание |
| Timons plus г. Минск, Логойский тракт, 20 салон: 265-14-25, 265-46-46 офис: 283-06-96, 283-06-79 Могилев: (0222) 23-50-28 Витебск: (0212) 37-71-54 Гродно: (0152) 26-91-90 | многофункциональная система мебели для офисов и банков мебель для гостиниц кресла и стулья для персонала и руководителей | собственное производство | высококачественный ламинат | бук, орех, антрацит, махагон | максимально минимальная | 236-9771 285-3993 249-0000 (аб.372) | ДЛЯ НАШИХ ПОКУПАТЕЛЕЙ: доставка, сборка и установка - БЕСПЛАТНО; гарантия - 1 год; послуги гарантийного обслуживания |
| Тиссон ул. Пулихова, 53, САЛОН-МАГАЗИН | кабинеты руководителей рабочие места для персонала мебель для компьютеров | прямые поставки от производителей Olivetti (Италия), O'Neil (США), Украины, Беларуси | ламинат, меламин, нат. дерево | различные оттенки пород дерева, серый, антрацит | от 143 от 117 от 58 | 236-9771 285-3993 249-0000 (аб.372) | поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели |
| СМУК+ ПЛЮС | - Офисная мебель. Компьютерные столы. - Мебель для дома (кроме мягкой). Кухни. - Оборудование для баров, ресторанов, кафе. - Торговое оборудование (весь спектр). - Банки (стойки, перегородки). - Изделия из стекла | Италия, Польша | | различный | от 26 | 210-1307 234-0058 234-2177 234-3760 | Кульман, 15 |

КОНДИЦИОНЕРЫ, ВЕНТИЛЯТОРЫ

| Наименование | Цена, у.е. | Продавец | Телефон |
|---|------------|--|---------------------------------|
| Оконные, Hitachi (Япония), холод/тепло, серт.РБ | от 459 |  КОНДИЦИОНЕР | 266-59-89, 266-38-73, 285-63-43 |
| Напольные, мобильные, Airwell (Франция), холод/тепло, серт.РБ | от 979 | | |
| Настенные, сплит, Hitachi (Япония), холод/тепло, серт.РБ | от 869 | | |
| Оконные, Airwell (Франция), холод/тепло, серт.РБ | от 429 | | |
| Мультисплит, Airwell (Франция), холод/тепло, серт.РБ | от 1739 | | |
| Кондиционеры Delonghi, LG. Весь спектр от бытовых до профессиональных, серт.РБ | ЭХНАТОН | 289-1488, 230-6424 | |
| Кондиционеры Fujitsu, Mitsubishi. Весь спектр от бытовых до профессиональных, серт.РБ | ЭХНАТОН | 289-1488, 230-6424 | |
| Расходные материалы для установок кондиционеров, серт.РБ | ЭХНАТОН | 289-1488, 230-6424 | |

Товар, качество которого гарантируется в рамках «Мирной инициативы». Строительные и отделочные материалы, строительное оборудование, кондиционеры, вентиляторы, оборудование, инструменты, изделия общепитовой сертификации. Основные направления: серт. РБ - не имеет сертификата соответствия РБ.

НАЛОГИ

Единый режим

СВЕТЛАНА САБИЛО

Подготовлен проект указа президента Беларуси «О некоторых вопросах налогообложения в СЭЗ». С принятием этого документа будет установлен единый налоговый режим на территориях свободных экономических зон Беларуси. Если проект, получивший пока благосклонные оценки в министерствах, не претерпит серьезных изменений, то он принесет практическую

пользу в повышении инвестиционной привлекательности нашей страны.

Дело в том, что проектом предусматривается решение наболевшей проблемы, возникшей в связи с принятием в начале года нового исчисления НДС. Как известно, до сих пор применяется ставка, равная 20%, что делает невыгодным экспортные поставки продукции резидентов СЭЗ в Россию. В проекте же записано, что при применении ставки НДС в размере, установленном в РБ,

50% уплаченной суммы подлежит возврату (!) резидентам СЭЗ. Однако заработает эта льгота, как планируется, не раньше чем через месяц после опубликования указа — после того как Министерство финансов РБ и Государственный налоговый комитет разработают совместными усилиями и утвердят механизм возврата 50% уплаченной суммы НДС.

Предусмотрены и другие существенные послабления. Планируется, что резиденты СЭЗ — банки, кредитно-финансовые учреждения, страховые и перестраховочные организации, юридические лица (как и все резиденты) — будут уплачивать налог на доходы в размере 50% ставок,

установленных в стране, с доходов от операций с ценными бумагами.

Резидентам СЭЗ «Минск» наверняка приятно узнать о том, что для тех, кто в период освобождения от уплаты налога на прибыль поставляет на экспорт не менее 70% продукции собственного производства, в последующие 5 лет предусматривается уплата налога на прибыль в размере 50% ставки, установленной резидентам СЭЗ (до сих пор эта льгота была лишь у брестской СЭЗ).

В проекте документа подчеркивается также недопустимость увеличения в дальнейшем перечня и ставок налогов, сборов и отчислений, предусмотренных указом.

ПРОИЗВОДСТВО

«Витязь» хочет в зону

ТАТЬЯНА ПАСТЕРНАК, ВИТЕБСК

Производственное объединение «Витязь» подготовило все необходимые документы для вхождения в свободную экономическую зону «Витебск». По мнению руководства ПО, это спасет предприятие от угрожающего ему сегодня банкротства.

ПО «Витязь», в состав которого входят телевизионный завод и конструкторское бюро «Дисплей», — крупное многопрофильное предприятие. В его структуре — 19 самостоятельных основных и вспомогательных цехов, участков и производств. Первоначально телезавод был создан как филиал ленинградского НПО «Ленинец» и предназначался для выпуска цветных телевизоров. Спустя четыре года его перепрофилировали, и он начал работать на военную промышленность. В 1985 году стал самостоятельным предприятием, а в 1989-м на базе завода было создано производственное объединение «Витязь». Выпуск воен-

ной спецтехники прекратился здесь в 1992-м, и главным продуктом предприятия стали телевизоры.

За годы своего существования ПО «Витязь» переживало разные времена. Первый раз на грани банкротства оно оказалось четыре года назад, когда работа завода была полностью парализована, расчетный счет закрыли, а над производством нависла угроза остановки. Спасли его тогда финансовые вливания государства и льготы, предоставленные специальными президентскими указами. Понятно, что предприятие радиоэлектроники, которое не может обойтись без экспортных поставок, не может сегодня существовать без государственной поддержки. Ее лучшим вариантом руководители ПО «Витязь» считают те же президентские льготы, но предоставленные не конкретному производству, а свободной экономической зоне.

Витебский телезавод поддерживало Министерство промышленности. Замминистра В.Бобров направил письмо председателю Витебского облисполкома В.Андрейченко

с просьбой удовлетворить желание ПО «Витязь» стать резидентом СЭЗ «Витебск». Более того, в министерстве считают, что это пойдет на пользу не только объединению, но и самой свободной экономической зоне, которая станет более привлекательной для потенциальных инвесторов, благодаря авторитету и имиджу «Витязя». «Добро» дал и Комитет по экономике и рыночным отношениям. Кроме того, первоначально в состав СЭЗ «Витебск» вошла часть неиспользованных производственных корпусов ПО «Витязь». Сейчас речь идет о включении в свободную экономическую зону всей территории объединения и одновременном расширении границ СЭЗ.

ОДО «ЮРВЕСТ»

Помощь в регистрации ИП, СП, ОДО, ЗАО, УП, представительств. Консультации по хозяйственному праву, лицензированию, продаже предприятий. Договоры на постоянное обслуживание

Ст.м. «Пл. победы», Захарова, 24-2
тел.: 284-8195, 284-4671, 284-7667
Urwest@mail.ru

Лицензия № 899 выдана МОО РБ 15.02.2000 г. до 15.02.2005 г.

Организация
купит
или снимет
в аренду

производственное
помещение
площадью 1000 м²
на длительный срок
в пределах кольцевой дороги,
высота здания - минимум 6м.
Обязательно наличие
электроэнергии и воды

Тел. 240-23-90

Компания по оптовой торговле
нефтепродуктами и нефтехимией
приглашает

Заместителя начальника торгового управления

мужчина, 25-35 лет, в/о (экономическое), опыт работы не менее 5 лет менеджером высшего звена в крупно-оптовой компании, знание ВЭД, аналитические способности, максимальная ответственность

Руководителя проекта (возможно со своей командой)

в/о, опыт крупнооптовых продаж (желательно нефтепродуктов, нефтехимии), поиск и развитие новых перспективных направлений для организации
Мы предлагаем достойную мотивацию труда

тел./факс (017) 211-34-71, 217-85-15

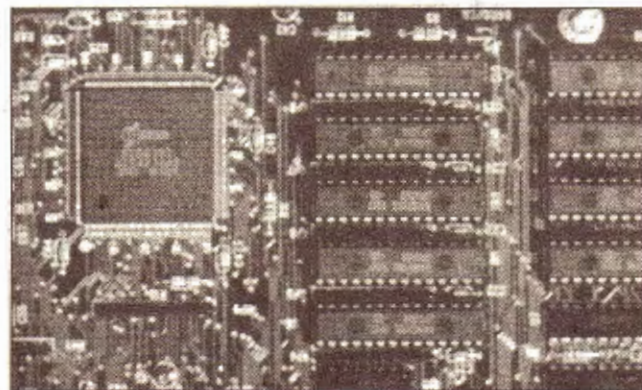
Беларускі Калегіум пры ГА «БАЖ»
Абвясчае набор студэнтаў
на дадатковае бакаляўрскае/магістэрскае
навучаньне ў спецыялізацыях:

- журналістыка;
- найноўшая гісторыя;
- філзафія/літаратура (праграма навучання прадугледжвае спецыялізацыі: «пераклад літаратуры на сацыяльных навук», «культуралізм»).

Пачатак заняткаў з 1 кастрычніка 2000г. Цыкл навучання — тры гады, з наданнем па выніках навучання ступеняў бакалаўра і магістра. Сертыфікат Беларускага Калегіюму (БК) не замяняе дыплёму аб вышэйшай адукацыі. Прымаюцца студэнты старэйшых курсаў гуманітарных спецыяльнасцяў альфа-асобы з вышэйшай адукацыяй. Залічэнне адбываецца па выніках: анкетавання і сумоўя. У выключных выпадках прымаюцца і студэнты малодшых курсаў. Навучэнцамі БК могуць быць толькі асобы, што пастаянна альбо на час вучобы пражываюць у Менску. Лекцыі у БК — адкрытыя. Асобы, якія не з'яўляюцца студэнтамі, але сямейна наведваюць лекцыі, рэгіструюцца як вольныя слухачы. Навучальныя праграмы Калегіюму не дублююць існуючыя праграмы дзяржаўных і недзяржаўных універсітэтаў. Навучаньне ў БК — бясплатнае.

Запіс абітурыентаў — па 20 верасня б.г. па тэл.: 220-63-36 з 14.00 да 18.00 штодня акрамя суботы і нядзелі.

МАШИНОСТРОЕНИЕ



«Микроорганизмы» нашей экономики

«Планару» не хватает финансовых «инъекций»

ОКСАНА КУЗНЕЦОВА

Возобновилось финансирование совместной российско-белорусской программы «Разработка и создание оптико-механического и контрольного оборудования для производства сверхбольших интегральных схем (СБИС) с топологическими элементами 0,8–0,5 мкм». Напомним, что главная цель этого проекта — развитие специального технологического машиностроения в России и Беларуси, призванного работать на нужды военно-промышленного комплекса, космических информационных технологий, бытовой электроники.

Главный исполнитель программы — белорусский государственный научно-производственный концерн точного машиностроения «Планар», специализирующийся в области разработки и изготовления прецизионного оборудования для производства изделий микроэлектроники на базе высокоразрешающих оптических систем, быстродействующих модульных систем технического зрения. В соответствии с задачами программы «Планар» разрабатывает, изготавливает и испытывает современное оптико-механическое, литографическое, контрольное и сборочное оборудование для производства сверхбольших интегральных схем (СБИС) технологического уровня до 0,35 мкм. Готовые образцы оборудования концерн поставляет предприятиям микроэлектронной промышленности России и Беларуси. Конечная цель проекта — наладить серийный выпуск оборудования для полного удовлетворения потребности предприятий в нем.

В настоящее время доля поставок продукции, выпускаемой «Планаром» на предприятия микроэлектронной промышленности России, составляет около 20%. Российские предприятия электронной промышленности пока не оправились от кризиса и загружены сегодня всего на 20–30%. ПО «Интеграл» традиционно потребляет до 10% продукции концерна, экспорт в дальнее зарубежье стабильно держится на уровне 70% всех объемов.

Поскольку качество интегральных схем определяется технологическим уровнем оборудования, на котором

они изготавливаются, то все технологические программы компаний, лидирующих в области электроники, строятся на разработке нового класса фотолитографического и сборочного оборудования. «Планар» использует мировой опыт, направляя работы и собственные средства в русло утвержденной в прошлом году подпрограммы «Разработка и организация производства фотолитографического, контрольного, сборочного оборудования для изготовления СБИС». Сметная стоимость этой подпрограммы оценивается в 400 млн. К сожалению, финансирование работ осуществляется из союзного бюджета крайне нестабильно. В частности, в текущем году деньги на реализацию основной программы поступили только в начале августа, а подпрограммы — на днях. И, как всегда, не в полном объеме. А это значит, что завершение значительной части работ будет отложено на более поздний срок. Участие капитала межгосударственной финансово-промышленной группы «Электронные технологии», в которую входит концерн «Планар», пришлось бы как нельзя более кстати. Но беда в том, что участники МФПГ в большинстве своем — конверсионные предприятия, они не готовы сегодня к прямым инвестициям. Их сильная помощь — приобретение оборудования, изготавливаемого «Планаром», на условиях лизинга.

Ежегодно, до получения централизованного финансирования совместной российско-белорусской программы, концерну приходится вести работы за счет собственных средств и валютных кредитов, которые берутся в банках под приобретение импортных комплектующих. Ограничения в финансировании дают о себе знать: не все позиции удается «вытягивать» так, как хотелось бы. Например, выпускаемые степеры вполне конкурентоспособны, а вот мультипликаторы предельного разрешения элемента пока отстают от аналогов ведущих мировых производителей. Оборудование класса 0,35 мкм может быть запущено в производство не раньше 2003 года. Для сравнения: конкуренты уже сегодня эксплуатируют установки с разрешающей способностью элемента 0,17–0,12 мкм. А ведь при условии соответствующего финансирования потенциал концерна позволяет догнать конкурентов.

Грузовые авиаперевозки
в любом направлении,
экспресс-доставка грузов,
багажа

грузовое агентство
«АЭРОСТАР»

Национальный аэропорт «МИНСК»

тел.: (017) 279 14 19,
279 12 93

РЕГИСТРАЦИОННЫЕ И ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ
ЛЕГАЛЬНО, КОМПЕТЕНТНО,
КОНФИДЕНЦИАЛЬНО

ОКАЖЕМ БЕСПЛАТНЫЕ КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ ПО РЕГИСТРАЦИИ
ВАШЕЙ ЗАРУБЕЖНОЙ КОМПАНИИ
(США, ВЕЛИКОБРИТАНИЯ, РОССИЯ, КИПР, OFFSHORE И ДР.)

ПО ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ

ПРАВОВАЯ ПОМОЩЬ В СОЗДАНИИ
СП, ИП, ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ

ПРАВОВАЯ ПОМОЩЬ ПО ПРИВЕДЕНИЮ
УЧРЕДИТЕЛЬНЫХ ДОКУМЕНТОВ СП, ИП
В СООТВЕТСТВИИ С ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ

Лицензия Министерства Юстиции РБ №734 от 2.07.1997г. на 5 лет СТУКАНОВ И.Г.

ЭКСПЕРТНЫЕ РАБОТЫ
ПО ОЦЕНКЕ ИМУЩЕСТВА,

ВНОСИМОГО В УСТАВНЫЙ ФОНД ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

Лицензия Министерства Экономики РБ №124 от 03.03.1999г. на 5 лет СТУКАНОВ И.Г.

COLLEGIA Телефоны: 017-2239476, 2139321

www.collegia.by

Живые «запчасти»

к трансплантации человеческих органов многие люди относятся с предубеждением. До тех пор, пока с этой проблемой они не сталкиваются лично

ВЕРОНИКА ЧЕРКАСОВА

Тридцать лет назад, 11 сентября 1970 года, в Беларуси провели первую операцию по пересадке почки. Для разработки проблемы трансплантации была создана лаборатория под началом академика Николая Севченко. А в 1974 году на базе 4-й городской клинической больницы Минска открылось отделение трансплантации почки, которое существует по сей день. За прошедшие годы там было сделано более тысячи операций по пересадке этого органа.

Сегодня подобная операция уже не является уникальной. Впрочем, к разряду рутинных пересадку почки отнесут еще не скоро.

Основная проблема любой трансплантации упирается в вопрос донорства. И речь идет не только о технических аспектах пересадки, но и о юридическом и морально-психологической сторонах данной проблемы. Для регламентации забора чужих органов 18 февраля 1997 года был принят специальный Закон «О трансплантации органов и тканей человека». Чуть позже появился приказ Министерства здравоохранения №150, регламентирующий дальнейшее развитие трансплантологии. Этим документом были определены 36 отделений реанимации и интенсивной терапии, которые соответствовали требованиям, предъявляемым к забору органов. Согласно приказу, если в отделение поступит потенциальный донор, о нем тут же следует сообщить в Центр пересадки почки. Потенциальным донором считается больной с тяжелой черепно-мозговой травмой или иными повреждениями мозга при условии, что его другие органы — в сохранности. Ведь далеко не всегда у такого больного есть шансы

выжить. Зато после смерти он сможет помочь продлить чью-то жизнь. В Беларуси, например, около 900 человек «привязаны» сегодня к аппарату искусственной почки.

Если выясняется, что речь идет о пригодном для трансплантации варианте, потенциального донора берут под контроль. Выздоровливает — слава Богу, умирает — что ж, его орган может спасти живого. Девиз трансплантологов звучит на редкость оптимистично и жизнеутверждающе: «Уходя из этой жизни, не забирай с собой органы — они нужны нам здесь».

Однако гладко все это выглядит только на бумаге.

Статья 10 Закона «О трансплантации органов и тканей человека» гласит: «Забор органов и тканей у трупа человека не допускается, если в учреждении здравоохранения на момент забора стало известно, что человек при жизни (а после его смерти хотя бы один из его близких родственников или его законные представители) заявил о своем несогласии на забор его органов или тканей после смерти». Говорить же с родственниками на эту тему очень сложно. За все время работы Леонида Ткачева заведующим отделением пересадки почки согласие близких на взятие донорского органа было получено лишь дважды. Для сравнения заметим, что в Испании операция по забору органов невозможна без согласия родственников, но положительные ответы врачи получают там в 86 случаях из 100.

У нас же чаще всего орган изымают, не дожидаясь согласия родных. Их может попросту не оказаться в клинике, а промедление означает смерть не только мозга, но и тела. Для того чтобы изъять орган в рабочем состоянии после остановки сердца, есть очень небольшой промежуток времени. С момента разреза до того момента, как почка оказывается в руках

врача, должно пройти не более 14 минут. Чем меньше этот промежуток — тем качественнее орган, тем больше шансов на успех операции трансплантации. Поэтому, если потенциальный донор умирает, а его родственники в это время в реанимационном отделении не присутствуют, активно их искать и выяснять точку зрения на изъятие органа никто не будет. А если это кому-то покажется несправедливым, то рекомендуем поставить себя на место того, кому орган умершего человека жизненно необходим.

Кстати, практика показывает, что негативное отношение людей к трансплантации резко меняется после того, как они сами оказываются в положении пациента (не дай Бог, конечно!). Например, медики одной из гомельских больниц, когда к ним обращались с просьбой подыскать донора, выражали свое резко негативное отношение к трансплантации органов. До тех пор, пока пациентом Центра пересадки почки не стал один из ее сотрудников. После этого звонки из Гомеля с сообще-

ниями о донорах поступали ежемесячно. Кстати, пересадку органов благословили православная и католическая церкви.

По словам Леонида Ткачева, нет недели, чтобы два-три человека не обратились с предложением продать свои органы. Кто лично обращается, кто — письменно. Леонид Петрович показывает письмо: «Медицинский центр доноров, Беларусь, Минск. Я, Алла Николаевна, мне 26 лет, у меня вторая группа крови. Прочитав в газете о том, что у нас в стране очень много людей нуждаются в донорских органах, хотела бы продать свою почку и таким образом помочь кому-то и улучшить свое материальное положение». Такая помощь здесь не принимается.

Есть и еще один вариант донорства, когда почку больному жертвует кто-то из родных. За рубежом это делают часто и безвозмездно, у нас же случаев родственной трансплантации пока не было. Как правило, люди доходят до определенного этапа обследования, после чего сами отказываются от операции. Инстинкт самосохранения, а может быть, обыкновенный страх не дают им сделать самый последний шаг. Впрочем, сам Леонид Петрович против родственной трансплантации, потому что, например, прооперировав мать и пересадив ее орган ребенку, врачи не могут дать стопроцентной гарантии, что почка заработает. Если она откажет, ее придется удалить. Таким образом, инвалидом будет уже не только ребенок, но и его мать. И при этом жертва окажется совершенно напрасной. Тем не менее во всем мире родственная трансплантация применяется очень широко.

За последние годы концепция трансплантации претерпела некоторые изменения. Если раньше она рассматривалась как последний шанс для больного остаться в жи-

вых и операция делалась в том случае, когда его органы были изношены и уже не могли полноценно функционировать, то сейчас пересадку проводят именно тогда, когда больной еще крепок и у него больше шансов успешно перенести послеоперационный период.

Теоретически доноров в Беларуси — достаточно. Но на сотрудничество больницы идут без особого энтузиазма.

Реаниматолог ничего не получает за дополнительный труд по поддержанию жизнедеятельности органов потенциального донора после гибели мозга последнего.

По европейским стандартам ожидание живой «запчасти» в течение четырех-пяти лет считается нормальным. Иногда подходящего донорского органа можно ждать всю жизнь, да так и не дожидаясь. Однако в Европе при этом приоритет отдается не изнуряющим процедурам очистки крови (три раза в неделю по четыре часа), а хирургическому лечению. В Беларуси же на сегодняшний день больные предпочитают гемодиализ, многие из них отказываются от операций. Впрочем, и гемодиализ, и трансплантация — удел экономически развитых, богатых стран. Наш центр рассчитан на проведение 70 операций в год, а потребность в них испытывают 100–110 жителей республики. В 1999-м в отделении было сделано 27 операций, в нынешнем — 16.

К сожалению, вариант подбора почки, который сегодня используется в Беларуси, уже устарел. Уровень надежности гораздо выше при подборе по ДНК. Но для такого типирования нужна очень дорогостоящая аппаратура, которой у наших врачей нет. Нет у них сегодня и базового иммуносупрессивного препарата сандимун (одна его упаковка стоит от Usd 250 до Usd 300, и хватает ее на неделю). А принимать этот препарат нужно всю жизнь. Врачи и больные

постоянно боятся того, что возникнут перебои с жизненно необходимыми медикаментами. Новейшие же препараты, которые нужны для успешной трансплантации и последующей жизни больного, наша страна просто не закупает.

На вопрос о том, сколько живут с пересаженной почкой, Леонид Петрович ответил: «Как получится. Бывает, что с нашей стороны сделано все возможное, прекрасно подобран трансплантант, без осложнений прошел послеоперационный период, человек благополучно выписался, почка работает. А через год-два она вдруг приходит в полную негодность, и ее приходится удалять. Даже при самых благоприятных условиях есть что-то такое, что известно одному лишь Богу». Некоторые пациенты после удачной операции благополучно живут долгие годы. Татьяна Шмыглева — рекордсменка. После сделанной ей операции прошло уже 23 года. Она прекрасно выглядит (тьфу, тьфу, тьфу), хорошо себя чувствует. До сих пор здесь вспоминают телепередачу Центрального телевидения, в которой много лет назад с восторгом рассказывали о том, что женщины после пересадки успешно рожают детей и приводили в пример пациенток московских клиник. Между тем первой женщиной, родившей ребенка после пересадки почки, была Зоя Кисель-Леонова, операцию которой сделали именно в Минске. Ее сыну сегодня уже 25 лет.

Как бы ни складывались обстоятельства, но трансплантология в Беларуси продолжает развиваться. В нашей стране уже создана база для проведения операций и по пересадке сердца.



Здесь многие рождаются заново

ЕКО 2000
WATER FILTER

ТРОЙНАЯ СИСТЕМА ФИЛЬТРОВАНИЯ И УЛУЧШЕНИЕ КАЧЕСТВА ПИТЬЕВОЙ ВОДЫ

Попробуйте вкус чистой воды!

Фирма «ГОбЕСТ»
предоставляет
уникальную возможность!
На 5-7 дней, без оплаты!

Установить у Вас, новейшую модель бытового фильтра очистки воды «ЕКО-2000N», для оценки его свойств и правильного выбора фильтра. Сервисное обслуживание **БЕСПЛАТНО!**

А также, Вы можете приобрести фильтрующий элемент «EUROPURE» для фильтров «Instapure F-3CE», Фильтры: ЭКО-22, ЭКО-222, WIRMED AQUA, VIR, KAMP.

Телефоны для справок:
Минск т. (017) 224-99-60
Брест т. (0162) 23-94-78
Барановичи т. (01634) 5-30-52
Гомель т. (0232) 52-63-80

ТАМОЖЕННЫЙ АГЕНТ
СЕРТИФИКАТЫ
ЛИЦЕНЗИИ

ТЕЛ./ФАКС В ОФИСЕ 230-21-43
ЛЕЙДЖЕРЫ 249-0000 аб.1028, 2270
ЛИЦЕНЗИЯ ГТК №5394 С 26.01.98г. по 26.01.03г.

Екатерина Карстен: «Все ждут золота, но его так трудно завоевать!»

БОРИС ТАСМАН

Екатерина Карстен (в девичестве — Ходотович) — пока единственная олимпийская чемпионка суверенной Беларуси. Эту золотую медаль она завоевала четыре года назад в Атланте. Гораздо меньше знают о том, что для Кати это была вторая Олимпиада и вторая медаль. Первую — бронзовую — она получила в Барселоне-92 за выступление в составе четверки парной еще в сборной СНГ. Кроме олимпийских побед, были и две мировые, два Кубка мира. После Атланты она проиграла, кажется, только один раз, сразу после возвращения в большой спорт после рождения Сашеньки, которой нынче идет третий годик.

Вот уже 13 лет ведет Екатерину по волнам спортивной жизни ее наставник Анатолий Иванович Квятковский. Нынче он вместе с ней отправился на третью Олимпиаду. А начиналось все так.



Анатолий Квятковский

А.Квятковский: Катю я нашел очень просто. Это был 1987 год. Я искал рослых парней и девушек, желающих заниматься академической греблей. Для этого разослал в районные спорткомитеты Минской области приглашения. И вот из Крупского района пришел ответ. С тех пор мы работаем вместе.

Первые успехи пришли к Кате довольно скоро. Уже в 1990 году она стала чемпионкой мира среди юниорок на лодке-одиночке. А в следующем сезоне финишировала третьей на чемпионате мира среди взрослых. Потом наступил олимпийский год. Был риск, что ее не поставят в команду. Поэтому я решил создать боеготовый экипаж четверки парной, в котором загребала еще одна моя ученица, олимпийская чемпионка Москвы Елена Хлопцева. К Лене и Кате добавили девочек из Москвы и Украины. В итоге только эта команда и взяла медаль. Больше ни один экипаж сборной СНГ (ни мужской, ни женский) этого сделать не смог.

Е.Карстен: Игры в Барселоне были для меня первыми, поэтому все мне там казалось в диковинку. И большое количество спортсменов и тренеров со всего мира, и многочисленные знаменитости, и гигантская олимпийская столовая. Мы, правда, большую часть времени

жили в Басиолисе, километрах в 40–50 от Барселоны, где проходили состязания гребцов. Но и там было очень интересно.

В Испании, как и через четыре года в Америке, стояла жара. Я гребла в составе четверки парной, сидела на третьем номере. Финишировали третьими.

В послеолимпийском 93-м, мы с Леной Хлопцовой выступали на чемпионате мира в двойке парной уже за Беларусь. Заняли пятое место. Когда она ушла из спорта, главный тренер национальной команды Синельников хотел меня посадить в свой экипаж. Но мне это не понравилось, и я уехала в Россию. Через несколько месяцев вернулась. Владимир Николаевич Рыженков, председатель Госкомспорта Беларуси, не подписал мне открепления. Я хотела тренироваться только у своего тренера Квятковского, но в лодке-одиночке. Мне нравится гребсти именно в одиночке. В двойке или четверке зависишь от партнеров. Хочешь провести весло подлиннее, но надо ведь гребсти вместе. А свое всем не навязываешь. Люблю независимость: мне никто не мешает, и я никому не мешаю.

А.Квятковский: Катя наотрез отказалась садиться с кем-то в лодку. Ее планировали посадить в один экипаж с Мариной Знак. Сказала, что будет тренироваться только у меня.

Е.Карстен: На чемпионате мира 1995 года в Финляндии разыгрывались олимпийские лицензии. В главный финал я не попала, но выиграла утешительный и заняла общее седьмое место. А лицензии получали первые восемь.

Когда подписывала контракт с Министерством спорта на олимпийский год, речи о медалях не было. Мне ставили задачу попасть в первую шестерку. Тогда на водных дорожках господствовали канадка Лауманн и датчанка Хансен. За Лауманн на пятках ходили журналисты, ловили каждое ее слово, снимали на видео пленку. В самом начале сезона я встречалась с датчанкой, а потом с канадкой. Проиграла ей совсем немного. Но мы готовили пик формы именно к Олимпиаде.

В Атланте предварительный заезд я выиграла, а в полуфинале попала в одну гонку с Лауманн. Анатолий Иванович предложил схитрить. Потому на финише, когда канадка сделала ускорение, я отпустила ее, финишировала второй и имитировала усталость. Потом я видела, как она просматривала видеозапись гонки и наверняка обратила внимание на мое «утомление». В финале я начала финишный спурт за 250 метров до финиша, и это было для Лауманн неожиданностью. Финишный створ пересекла, выиграв у нее больше корпуса лодки. Силке была заметно огорчена. После Олимпиады она ушла из спорта и вскоре родила ребенка.

А.Квятковский: Когда Екатерина выиграла, было столько шума. Нескоро, побаивался, что у нее может голова закружиться. А у нее даже намека нет на «звездную» болезнь. Работала,



«Золотая» мама

как и прежде. А трудиться она умеет. Не помню, чтобы она когда-нибудь не выполнила тренировочное задание.

Когда Катя вышла замуж за Вильфрида, большую часть года (7–8 месяцев) мы стали тренироваться в Германии. Они живут в Потсдаме, в обычной государственной квартире. Катя вступила в члены местного гребного клуба, платит примерно 600 марок в год, зато там имеются все возможности для полноценной тренировочной работы и восстановления после нее.

Е.Карстен: Вокруг (и дома, и среди конкурентов) было много разговоров о том, что я победила случайно. Анатолий Иванович предложил доказать, что это не так. В 1997 году я выиграла все гонки, в том числе этапы Кубка мира и чемпионат мира.

А.Квятковский: В 1998 году, после замужества, Катя решила родить. Я порадовался за нее. Для женщины основной тыл — это семья, ребенок. Когда это есть, она готова горы свернуть. Будучи беременной, первые пару месяцев тренировалась.

Допинг? Никогда этим не занимались. Что я — враг ей? Мне ничего не нужно придумывать. Посмотрите, какая у нее прекрасная здоровая Сашенька. Катя ее полгода кормила грудью. Когда мы в Германии, в свободное от тренировок время я и Рафаил Сулейманович Давыдов (это наш врач, его вклад в Катину подготовку очень велик) с удовольствием с ней возимся.

Секрет Катиных успехов прост. Она очень талантлива, очень трудолюбива, очень спокойна. Едем на тренировку — дремлет. После тренировки в машине засыпает. Работу ведь делает нешуточную.

В Минске тренируемся на гребной базе Минского городского спортуправления. Купили два дорогих тренажера по полторы тысячи долларов каждый. Называются «Концепт». На них можно полностью моделировать условия гонки, видеть темп, время, метраж. Приобрели для Катю новую лодку фирмы «Эмбахер».

Кате и областное руководство помогает: вот дорогу к ее родной деревне заасфальтировали. Заботятся о ней. Она этого достойна.

ГЕРОИ ОЛИМПИАД

Позволим себе авторское отступление. Гребная база Минского спортуправления на Комсомольском озере, хотя и оснащена современными тренажерами, впечатление оставляет тяжелое. Как будто попадаешь в заповедную глушь: туалет дощатый на улице, на одно, так сказать, лицо. Видимо, чтобы гребцы закалялись и в эти «сокровенные» минуты. Тренировочные залы крохотные, и в таком запущенном состоянии! А ведь гребцы-«академики» регулярно привозят домой медали. И не только Екатерина Карстен. Два года подряд на чемпионатах мира побеждают питомцы Владимира Синельникова и Валерия Ильина в четверке распашной. Да и в Атланте наша восьмерка была бронзовой.

Е.Карстен: Анатолий Иванович жадный до работы. Ему все кажется, что мало. Стараюсь все выполнять. Но раза два говорила ему, что нагрузки чересчур большие. Он со мной не согласился. Однако теперь у нас есть возможность контролировать состояние по биохимическим показателям. Когда Анатолий Иванович увидел, что они подтверждают мои ощущения, сделал поправку в нагрузках.

Все ждут от меня только золотой медали. А ведь в нынешнем сезоне очень сильна Румяна Найкова из Болгарии. В Амстердаме я выиграла у нее менее двух секунд. В Сиднее она будет претендовать на победу. Кроме нее всегда опасна опытная немка Катрин Ручков. По сезону она выступает не очень ярко, но к чемпионатам мира и Олимпиадам приходит в наилучшей форме. Может «выстрелить» кто-то еще. Это же Олимпиада. Я ведь и сама хочу выиграть, но это так трудно! Да и любая олимпийская медаль почетна.

Больше всех будут переживать за младшенькую из шестерых детей в семье Ходотовичей мать Евдокия Гавриловна, старшие братья Юрий, Василий, Николай, сестры Татьяна и Валентина, все жители ее родной деревни Осечице Крупского района. И, конечно, муж Вильфрид, дочка Сашенька, жена Анатолия Ивановича Валентина Адамовна. И читатели «БДГ». И вся Беларусь.

ТЕННИС

Конец «эры Сампраса»

Сенсационно завершился мужской финал чемпионата США по теннису. Легендарный Пит Сампрас с треском проиграл россиянину Марату Сафину. 20-летний дебютант турнира не оставил своему именитому визави ни единого шанса — 6:4, 6:3, 6:3. Лишь в заключительном сете Сафин подарил Сампрасу несколько брейк-пойнтов, но американец не сумел ими воспользоваться. Обозреватели отметили, что им давно не приходилось видеть Сампраса таким беспомощным на корте.

«Мне удалась игра на приеме. В этом основная причина победы», — сказал Сафин после матча. Побежденный Сампрас признал, что россиянин показал теннис высочайшего уровня, против которого у него не нашлось контраргументов.

«Король умер. Да здравствует король!»

В женском финале Венус Уильямс, обыграв Линдсей Дэвенпорт — 6:4, 7:5, к титулу чемпионки Уимблдона-2000 (тогда титул оспаривали те же соперницы) прибавила звание побе-

дительницы открытого чемпионата США (USA Open). Примечательно, что в промежутке между этими двумя турнирами она не проиграла ни одного матча. Такое удалось лишь Штеффи Граф в 1993 году. Но это еще не все. В прошлом году победительницей USA Open стала Серена Уильямс — младшая сестра Венус. Подобного сестринского чемпионства не было никогда.

Интересно развивались события в финале женского парного разряда. Француженка Жюли Алар и японка Аи Сугияма сначала не имели проблем с дуэтом Кара Блэк (Зимбабве) / Елена Лиховцева (Россия) — 6:0, потом неожиданно провалили второй сет — 1:6, а в заключительном гейме снова крупно огорчили соперниц — 6:1.

Напомним, что среди мужских пар сильнейшими стали минчанин Максим Мирный и австралиец Ллейтон Хьюитт, а в финале микста Мирный и россиянка Анна Курникова уступили Аранче Санчес (Испания) / Джареду Палмеру (США).

КОРОТКО

«СКА» идет дальше

Гандболисты минского «СКА» успешно прошли 1-й раунд Лиги чемпионов. Армейцы дважды выиграли у голландского «Алсмера» — 28:20 и 24:22. В следующем раунде белорусы встретятся с итальянским «Триестом».

«Шахтер» огорчил «Славию»

Главным событием 21-го тура чемпионата Беларуси стал матч в Солигорске, где мозырская «Славия» потеряла важные очки в игре с «Шахтером» — 2:2. Ее ближайший преследователь минское «Динамо», обыграв «Торпедо-МАЗ» — 2:1, вплотную приблизился к лидеру первенства.

Чемпионат Беларуси. 21-й тур. БАТЭ — Лидя — 5:0. Неман-Белкард — Локомотив — 3:0. Ветрич-97 — Коммунальник — 1:0. Днепр-Трансмах — Гомель — 3:1. Белшина — Нафтан-Девон — 1:3. Торпедо-Кадино — Динамо Бр — 0:2.

В туре забито 26 мячей. Два матча закончились с крупным счетом. 1. Славия — 47 (20). 2. Динамо Мн — 46. 3. БАТЭ — 42. 4. Неман — 40. 5. Торпедо-МАЗ — 39. 6. Шахтер — 37. 7. Гомель — 32. 8. Днепр — 31. 9. Динамо Бр — 26. 10. Ветрич-97 — 24. 11. Белшина — 22. 12. Нафтан-Девон — 18. 13. Локомотив-96 — 17. 14. Лидя — 15. 15. Коммунальник — 13. 16. Торпедо-Кадино — 11 (20).

Соседская прикидка

В зале БГПА прошел 4-й международный турнир по баскетболу Ореп Сир, в котором приняли участие «Жальгирис» (Каунас, Литва, дублирующий состав), РТИ (Минск, Беларусь), АСК «Буки» (Гулбене, Латвия), ЦСКА (Киев, Украина).

Баскетболисты «РТИ», выиграв вначале у «Жальгириса» — 75:70, затем уступили ЦСКА и АСК «Буки» — 72:91 и 58:77. В итоге — третье место. А победителем турнира стал латвийский АСК «Буки», кроме «РТИ» обыгравший ЦСКА и «Жальгирис» — 71:65 и 72:70. Второе место — за киевским ЦСКА.

Баскетболист РТИ Георгий Кондрусевич стал лучшим снайпером турнира — 61 очко.

Трагедия в Монце

Михаэль Шумахер («Феррари»), выиграв 14-й этап чемпионата мира в классе машин «Формула-1» (Монца, Италия), довел счет своих побед на Гран-при до 41. По этому показателю Шумахер сравнялся со знаменитым бразильским гонщиком Айртоном Сенной. Второе и третье места заняли Мика Хаккинен («Мерседес-Макларен») и Ральф Шумахер («Уильямс-БМВ»). Один из признанных лидеров Дэвид Култхард («Мерседес-Макларен») из-за столкновения вынужден был сойти на первом круге.

На том же первом круге произошла массовая авария. Пилот «Джордана» Хайнц-Харальд Френтцен пробовал обогнать Рубенса Баррикелло, но тот, по мнению немца, слишком рано затормозил, что и привело к аварии. Рубенс в ответ призвал к дисквалификации Френтцена на 10 гонок, потому что тот не соблюдал никаких мер предосторожности. Как бы там ни было, в результате завала погиб маршал-пожарник, попавший под летящие куски болида. Это первая трагедия после того, как в 1994 году на автодроме в Имоле погиб четырехкратный чемпион мира бразилец Айртон Сенна.

1. М.Шумахер (Феррари) — 1:27.31.638. 2. М.Хаккинен (Макларен-Мерседес) + 3,810. 3. Р.Шумахер (Уильямс-БМВ) + 52,432. 4. Й.Ферстаппен (Эрроуз-Супертек) + 59,938. 5. А.Вюрц (Бенеттон-Плэйлайф) + 1,07,426. 6. Р.Зонта (БАР) + 1,09,292.

Общий зачет. 1. Хаккинен — 80. 2. Шумахер — 78. 3. Култхард — 61. 4. Р.Баррикелло (Феррари) — 49. 5. Р.Шумахер — 24. 6. Д.Физикелла (Бенеттон-Плэйлайф) — 18.

Кубок конструкторов. 1. Макларен — 131. 2. Феррари — 127. 3. Уильямс — 34.

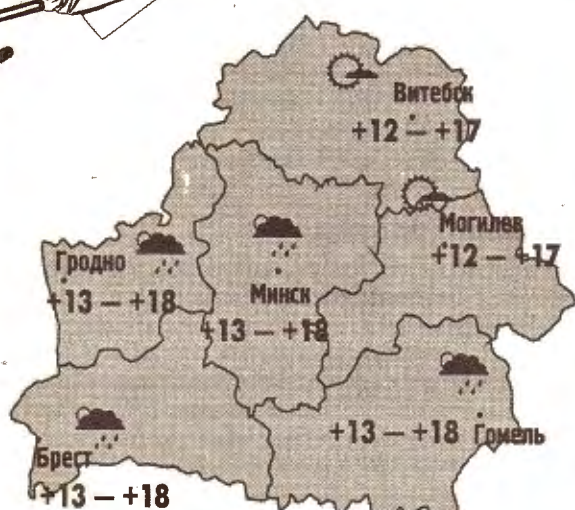
АСТРОПРОГНОЗ

13 сентября, среда. Напряженный аспект Юпитера и Плутона продолжает негативные тенденции предыдущего дня, выявляет актуальные задачи отставок и увольнений. Длится сатанинский лунный день, символ которого — или Кобра, или Воин, убивающий змея, в зависимости от того, какой путь избирает человек. В любом случае, активизируются нечистоплотные лица, так называемые оборотни и криминальные личности, одержимые темной энергетикой. Велика опасность быть обольщенным и жестоко поплатиться за это, обмануться в своих ожиданиях. С людьми сегодня происходят странные и неожиданные метаморфозы, перевоплощения. Усиливается алкогольный и наркотический синдром, склонность к разного вида отравлениям. Крайне нежелательно употребление спиртного, следует избегать мест массового скопления людей. Напряженный аспект Меркурия и Селены предупреждает о повышенной вероятности неграмотных, ошибочных решений, о нежелательности путешествий и перемещений, неудовлетворительных коммуникациях и контактах. По приметам дня, если у вас что-то загорается, будьте внимательны: вас предупреждают о неправильных шагах, необходимо переосмысление своего пути. Потеря или поломка ключей — знак неприятностей, связанных с домом.

14 сентября, четверг. Напряженный аспект Юпитера и Плутона продолжает негативные тенденции предыдущего дня, однако в несколько смягченном варианте. Гармоничный аспект Меркурия и Юпитера благоприятен для организации союзов, ассоциаций, собраний, для финансовых операций. Символ лунного дня — мирный Голубь. Предоставляется удобный случай восстановить утраченные знакомства и контакты, возобновить переговоры, внести в них конструктивный дух. Неплохо заниматься покупками и различными видами сотрудничества, дипломатическим урегулированием любых конфликтов. Есть шансы повышения зарплаты и получения поощрения. Использование влиятельных связей дает положительный эффект. Более других это касается Блинецов, Стрельцов, Весов, Дев. Гармоничный аспект Меркурия и Плутона активизирует новаторский подход к работе, благоприятствует писательской и научной деятельности, особенно для рожденных под знаками Скорпиона, Стрельца, Блинецов, Девы, Весов. Гармоничный аспект Урана и Венеры выявляет широту эмоциональных и любовных связей, активизацию дружеских и неформальных встреч, способствует успешной организации различных культурных проектов. Отличный период улучшить и обновить семейный климат. Неплохое время задумать важное финансовое дело. Счастливыми в данных областях жизни являются Водолеи, Весы, Блинецы. Напряженный аспект Солнца и Лилит предупреждает о неудачном стечении обстоятельств, ложной информации и недоразумениях Козерогов. По приметам дня, разбивается или раскрывается от ветра окно — к тяжелым переменам в жизни. Если несколько раз окликают по имени, или вам кажется, что вас зовут, — знак защиты и помощи в трудных обстоятельствах.

ПРОГНОЗ ПОГОДЫ

СРЕДА, 13 СЕНТЯБРЯ



Указанные на карте температуры соответствуют ее максимальным значениям днем.

Подготовлен по данным Гидрометцентра Республики Беларусь.

«Нет» фашизму в Беларуси!

Пишет вам постоянный читатель. Уже несколько лет я являюсь подписчиком «БДГ», но никогда еще не был так возмущен ответами-отписками белорусских чиновников, как после опубликованных в недавнем номере вашей газеты. Начальник Центра информации и общественных связей КГБ Беларуси Ф.Котов выражает свое гневное недовольство, пытается опровергнуть информацию, появившуюся в «БДГ» и других независимых газетах, о том, что Комитет госбезопасности взял под опеку русских фашистов из экстремистской организации РНЕ. Ф.Котов заявляет, что ничего подобного не существует, и что «БДГ» вводит в заблуждение общественность, бросая тень на святые и непорочные органы ГБ. Считаю необходимым продолжить дискуссию по данной теме.

Сразу хочу спросить товарища Котова, озабоченного своей честью: почему в Беларуси, где во время Великой Отечественной войны погиб каждый третий житель республики, не просто существует, а развернута бурная деятельность организации фашистского толка? Он, наверное, не знает (об этом уже год пишут независимые газеты), что русские фашисты из РНЕ предлагали МВД вместе патрулировать улицы города. Должно быть, товарищ Котов и иже с ним не видели репор-



РНЕ: автограф на память

тажей НТВ, в которых рассказывалось о том, как в Беларуси русские фашисты отработывают приемы рукопашного боя и владения оружием. Как не видели и листовок этой организации, призывающих к межнациональной розни и антисемитизму.

Ф.Котов и его сослуживцы не провожали в последний путь Г.Самойлова. Не охраняли они также одетых в фашистскую форму молодых людей на похоронах их главаря. Товарищ Котов, несомненно, не присутствовал в Куропатах и на кладбищах, где русские фашисты из РНЕ издевались над останками и могилами замученных граждан Беларуси. Тогда возникают вопросы: зачем нам такая структура как КГБ, и чем она занимается? Из вышесказанного

кто-то может сделать вывод, что лично Ф.Котов и организация под названием Комитет госбезопасности не имеют отношения к фашистам из РНЕ. Но лично меня как представителя общественности, которого «гадка» «БДГ» пытается «завести в заблуждение», заявление Ф.Котова в этом не разубедило. Я по-прежнему считаю: КГБ Беларуси если и не шефствует над этими фашиствующими элементами, то покровительствует им. Или, во всяком случае, «закрывает глаза» на их деятельность.

Я собственными глазами видел, как во время «Марша свободы-1» молодчики из РНЕ поджигали подъезды домов, возле которых шли демонстранты (например, подъезд дома по

ул.З.Бядули). Позже это было списано на организаторов акции протеста.

Давая опровержение в «БДГ», Ф.Котов, видимо, перепутал ее с «СБ». Я надеюсь, что «БДГ» читают думающие люди, и их ваша отписка не устроит. Свою непричастность к фашистам из РНЕ надо доказывать не репликами в газетах, а деятельностью по прекращению их существования в Беларуси. Если в ближайшее время гнойник под названием РНЕ исчезнет, и у меня, и у других людей будет повод считать, что мы ошибались. А пока, увольте, все это звучит как оправдание, причем — неубедительное.

«Нет» фашизму в Беларуси!

Алексей, г.Минск

И все останется по-прежнему...

Являясь вашим постоянным подписчиком уже три года, думаю, что имею право на публикацию в «БДГ» своего мнения по поводу подготовки к съезду Советов.

Считаю, что итоги этого форума уже можно предсказать, проанализировав порядок выдвижения кандидатур в делегаты. Голосование по составу вышестоящих Советов проводится открыто, таким образом депутаты лишены процедуры свободного волеизъявления, поскольку не осмелятся голосовать против кандидатуры руководителя или чиновника. Подход к выбору кандидата простой: он должен быть хорошим человеком и специалистом. Это неважно, что трое из пяти кандидатов, выдвинутых в Полоцком городском Совете, за полтора года своего депутатства только по одному разу выступили на сессиях и ни разу — в средствах массовой информации. Как

неважно и то, что председатель горсовета, которого предполагается делегировать на съезд, имеет предупреждение от прокуратуры города за нарушение Закона РБ «Об обращениях граждан» и не пользуется доверием своих избирателей.

Что смогут рассказать эти делегаты президенту и стране, если они не предлагают ничего нового на местном уровне, если у них отсутствует всякая инициатива, а когда и появляется робкое желание что-то сказать, то они это желание гонят от себя, как чуждое, поскольку все они — люди бюджетные, «государевы»? Кто же будет лезть вперед со своим мнением, если из-за этого можно лишиться работы?

Вот и получается, что состоится съезд не подлинных пред-

ставителей народа, готовых предложить свое видение решения проблем, а преданных вертикали людей, которые скажут, что у них полномочий хватает, а получив заряд энергии от общения с президентом, они сдвинут горы. И все останется по-прежнему.

А народ говорит, что мэров городов надо избирать в том же городе, а не назначать в Минске. Тогда и не придется ждать мисских проверяющих, чтобы выплатить вовремя зарплату и обеспечить город нормальной питьевой водой. Народ говорит, что начальника ГОВД тоже надо выбирать в городе. Тогда он внимательнее будет слушать пожелания своих избирателей и обеспечивать правопорядок, чтобы остаться на новый срок. И главного судью города народ хотел бы из-

брать такого, чтобы быть уверенным, что правосудие не будет зависеть от команды или мнения сверху.

Ведь если наш президент считает, что народ Беларуси не ошибся, избрав его на этот пост, то почему же он «ошибается» в выборах мэров, «шерифов» и судей?

С уважением,
Сергей Анатольевич
ПОЛЯКОВ,
депутат Полоцкого
городского
Совета депутатов



ДАЧА
Зацен, 4 уровня,
без отделочных работ, красивый
кирпич, металлочерепица
УЧАСТОК под коттедж —
Новинки в живописном месте,
13,5 соток, возможность
расширения до 25 соток
Городские коммуникации
Тел. (017) 226-60-35

БИРЖИ И БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА №45 13.09.2000
Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Учредитель и издатель **ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»**
Газета зарегистрирована в Государственном комитете Республики Беларусь по печати, регистрационное свидетельство №561 от 11.03.99г. Редакция может опубликовать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обозначения. Переписка только со ссылкой на «Белорусскую деловую газету». Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений и за ошибки в них.
Размещение рекламы: тел/факс (017) 216-25-87, 216-25-88, 285-08-93, 285-08-94. Отдел распространения: тел/факс (017) 226-87-99, 222-27-20. Адрес редакции: 220039, Минск, ул. Чкалова, 12, 4-й этаж. Телефоны редакции: 216-25-85, 224-95-70, 216-25-84, 285-08-92.

Региональные бюро «БДГ»:

Витебск
Гомель
Гродно
Могилев
Варшава
E-mail:
WWW:

Татьяна ПАСТЕРНАК — тел. (0212) 36-51-03
Ирина МАКОВЕЦКАЯ — тел. (0232) 53-99-82
Нина ПОЛУЦКАЯ — тел. (0152) 33-34-17, факс 44-22-90
Александр АЛЕКСАНДРОВИЧ — тел. (0222) 25-90-91
Семен БУКЧИН — тел. (8-104822) 827-65-19
bdg@bmm.minsk.by
http://www.bdg.minsk.by

Отпечатано с диалитов в типографии ИП «Мадрикс», г. Минск, ул. Кирова, 50
Тираж 20550
Заказ 678
Подписано в печать 12.09.2000 в 17.00
Подписной индекс 63879
для индивидуальных подписчиков 63420
Выходит 4 раза в неделю.
Цена договорная
Публикации, обозначенные рубриками «Минивидеокорреспондент», «Презентация», «Торговая марка», печатаются на правах рекламы. За их содержание редакция ответственности не несет.